

Q2

OSAVUOSIKATSAUS
1.1.–30.6.2013
RTRKS

8.8.2013 RAUTARUUKKI OYJ

RUUKKI

Energy-efficient steel solutions for better **LIVING. WORKING. MOVING.**

Rautaruukki Oyj Osavuositiedote 1-6/2013: KANNATTAVUUS PARANI, LIIKEVAIHTO LASKI MARKKINAHINTOJEN MYÖTÄ

Huhti-kesäkuu 2013 (4-6/2012)

- Liiketoiminnan nettorahavirta oli 54 milj. euroa (-5).
- Saadut tilaukset olivat 644 milj. euroa (711). Laskua oli 9 %.
- Vertailukelpoinen liikevaihto oli 633 milj. euroa (688). Laskua oli 8 %.
- Vertailukelpoinen liikevoitto oli 17 milj. euroa (10).
- Vertailukelpoinen tulos ennen veroja oli 6 milj. euroa (2).

Tammi-kesäkuu 2013 (1-6/2012)

- Liiketoiminnan nettorahavirta oli 77 milj. euroa (49).
- Saadut tilaukset olivat 1 235 milj. euroa (1 343). Laskua oli 8 %.
- Vertailukelpoinen liikevaihto oli 1 222 milj. euroa (1 339). Laskua oli 9 %.
- Vertailukelpoinen liikevoitto oli 21 milj. euroa (-1).
- Vertailukelpoinen tulos ennen veroja oli 2 milj. euroa (-19).

Arvio vuoden 2013 taloudellisesta kehityksestä ennallaan

Vertailukelpoisen liikevaihdon vuonna 2013 arvioidaan olevan vuoden 2012 tasolla. Vertailukelpoisen liikevoiton arvioidaan paranevan vuoteen 2012 verrattuna ja olevan positiivinen.

Konsernin vuoden 2012 liikevaihto ja -voitto on muutettu rakenteellisesti vertailukelpoiksi. Osa Ruukki Engineering -liiketoiminnasta myytiin vuoden 2012 lopulla. Yritysjärjestelyssä konserniin jääneet yksiköt ovat vuoden 2013 alusta olleet osa Teräsliiketoimintaa. Yritysjärjestelyssä Fortacoon siirtyneet ja muut Ruukki Engineeringin yksiköt on poistettu konsernin vertailukelpoista luvuista.

AVAINLUVUT					
	4-6/13	4-6/12	1-6/13	1-6/12	2012
Vertailukelpoiset luvut					
Vertailukelpoinen liikevaihto, Me	633	688	1 222	1 339	2 597
Vertailukelpoinen liikevoitto, Me	17	10	21	-1	-50
Vertailukelpoinen liikevoitto liikevaihdosta, %	2,6	1,5	1,7	-0,1	-1,9
Vertailukelpoinen tulos ennen veroja, Me	6	2	2	-19	-88
Raportoidut luvut					
Raportoitu liikevaihto, Me	633	742	1 223	1 444	2 796
Raportoitu liikevoitto, Me	16	-6	20	-22	-101
Raportoitu tulos ennen veroja, Me	5	-14	1	-40	-139
Liiketoiminnan nettorahavirta, Me	54	-5	77	49	172
Nettorahavirta ennen rahoitusta, Me	31	-30	38	2	78
Tulos/osake, e	-0,01	-0,08	-0,03	-0,22	-0,85
Sijoitetun pääoman tuotto (liukuva 12 kk), %			-3,0	-4,1	-4,9
Sijoitetun pääoman tuotto (annualisoitu), %			2,1	-1,9	-4,9
Nettovelkaantumisaste, %			74,2	71,5	71,2
Omavaraisuusaste, %			43,6	46,0	45,6
Henkilöstö keskimäärin	9 271	11 692	9 074	11 521	11 214

Toimitusjohtaja Sakari Tamminen:

”Heikko talouskehitys euroalueella jatkui myös vuoden toisella neljänneksellä ja Eurooppa oli taantumassa. Kehitys jatkui myös alueellisesti epätasaisena. Euroopan tilanne on hankala ja kasvulle on vaikea nähdä perusteita myöskään vuoden toisella puoliskolla. Kehittyvien markkinoiden ja Yhdysvaltojen ennakoitaan edelleen pitävän maailman kasvua yllä, vaikka epävarmuus etenkin Kiinan kasvuennusteiden toteutumisen osalta on kasvanut. Ruukille tärkeistä markkinoista Ruotsin ja Venäjän odotetaan kehittyvän muita markkinoita paremmin. Suomen tilanne on erityisen huolestuttava, koska olemme menettäneet paljon valmistavaa vientiteollisuutta ja muutos on rakenteellinen, eikä kyse ole suhdanteesta.

Ruukin toinen neljännes heijasteli pitkälti edellä kuvattua markkinatilannetta. Konsernin saadut tilaukset laskivat 9 % ja liikevaihto laski 8 % edellisvuodesta. Syynä laskuun oli etenkin standarditerästuotteiden markkinahintojen lasku, mikä johtui paitsi Euroopan terästeollisuuden ylikapasiteetista myös pääraaka-aineiden hintojen laskusta. Tämän hetkistä terästuotteiden markkinatilannetta kuvaavat kuitenkin paremmin terästuotteidemme toimitusvolyymit, joissa ei ollut toisella neljänneksellä muutosta edellisvuodesta. Rakentamisen tuotteet ja Rakentamisen projektit - liiketoiminta-alueiden kysyntä oli markkinatilanteeseen nähden hyvä.

Konsernin vertailukelpoinen liikevoitto nousi sekä edellisvuoteen että edelliseen neljännekseen verrattuna ja oli 17 miljoonaa euroa. Operatiivinen kassavirta oli 54 miljoonaa euroa vuoden toisella neljänneksellä. Se saavutettiin tulosparannuksen kautta, sillä käyttöpääoman suhde myyntiin oli käytännössä muuttumaton verrattuna edelliseen neljännekseen. Konsernin nettovelat olivat vuoden ensimmäisen neljänneksen tasolla huolimatta toisella neljänneksellä maksetuista osingoista. Saavutimme myös viime vuoden alkupuolella käynnistämämme liiketoimintojemme tehostamisprojektien tavoitteet ja projektien annualisoitu tulosparannusvaikutus oli hieman yli 100 miljoonaa euroa kesäkuun lopussa.

Rakentamisen tuotteiden liikevoitto parani edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna lähinnä tehostamisohjelman ja parantuneen myyntikatteen ansiosta. Asuinrakentamisen kattotuotteiden saadut tilaukset olivat edellisvuoden tasolla, mikä on linjassa yleisten kasvuodotusten kanssa. Positiivista tässä markkinatilanteessa oli rakentamisen komponenttien saatujen tilausten 5 %:n kasvu edellisvuodesta. Infrastruktuurirakentamisen tilaukset ja liikevaihto laskivat selvästi edellisvuodesta seuraten myönnettyjen rakennuslupien kehitystä ja matalaa investointiaktiiviteettia Pohjoismaissa.

Rakentamisen projekteissa onnistuimme tavoitteidemme mukaisesti pääasiassa tehostamisohjelman ansiosta pienentämään liiketappiota edellisen vuoden vastaavasta ajankohdasta. Suunta on oikea, vauhtia on lisättävä vuoden loppua kohden. Saadut tilaukset olivat edellisen vuoden tasolla pois lukien edelliskeväänä saatu yksittäinen yli 30 miljoonan euron tilaus. Saadut tilaukset kasvoivat erityisesti Venäjällä maatalouden konseptirakentamisessa. Tilauskanta oli kauden lopussa 4 % suurempi kuin vuotta aiemmin.

Teräsluokkimme liikevoitto jäi edellistä neljänneksi heikommaksi tuotantohäiriöiden sekä korkeampien materiaalikustannusten vuoksi. Myös toimitetut tonnit jäivät matalammiksi, mutta tuotemix parani erikoisterästuotteiden myyntiosuuden nousua ensimmäisen neljänneksen 32 %:sta 34%:iin. Erikoistuotteiden liikevaihto kasvoi 10 % edellisestä neljänneksestä. Edellisvuoteen verrattuna saatujen tilausten arvo laski 7 %, mutta tilausmäärät kasvoivat hieman. Erikoisterästuotteissa saatujen tilausten arvo oli edellisen vuoden tasolla, mutta tilausmäärät kasvoivat selvästi. Tämä tukee strategiaamme kasvattaa merkittävästi erikoisterästuotteiden volyyymiä ja tavoitella 850 miljoonan euron erikoisteräsmyyntiä vuonna 2015. Erikoisterästuotteiden kannattavuus on selvästi standardituotteita parempi ja erikoisterästen hintojen suhdannevaihtelut ovat pienempiä. Erikoisterästen myynnin kasvattamisella emme tähtää kokonaistonnien kasvuun vaan tarkoituksena on erikoisterästen osuuden kasvaessa leikata heikompikatteista ja tappiollista standarditerästönlistoa myynnistä pois.

Emme odota Euroopan terästuotteiden kysynnässä tapahtuvan vuoden toisella puoliskolla merkittävää muutosta toiseen neljännekseen nähden. Euroopan terästeollisuudessa vallitsevan ylikapasiteetin vuoksi etenkin standarditerästuotteiden koko vuoden hintakehitys riippuu kysynnän ohella myös pääraaka-aineiden hintakehityksestä. Ruukin erikoisterästuotteiden osuuden kasvulle on

olemassa hyvät edellytykset, koska tuotevalikoima ja sen laatutaso sekä kuluvana vuonna tehdyt panostukset myynti- ja jakeluverkostoon antavat kasvulle vahvan pohjan. Kasvun hakeminen erikoisteräksissä uusista asiakkuuksista ja sovelluskohteista, uusilta markkina-alueilta sekä tuotelanseerauksista on hyvässä vauhdissa, mikä näkyi hieman jo toisen neljänneksen tilauserissä.

Rakentamisen tuotteissa asemamme on hyvä ja haemme kannattavaa kasvua etenkin energiatehokkaista tuotteista sekä asuinrakentamisen kattotuotteista. Panostamme myös toistettaviin tuotteisiin ja prosesseihin sekä etsimme uusia liiketoimintamahdollisuuksia hyville tuotteillemme infrastruktuurirakentamisessa kannattavuuden parantamiseksi. Rakentamisen projekteissa päätavoitteemme on tuloksen kääntäminen positiiviseksi vuoden loppuun mennessä.

Odotukseni vuodesta 2013 on lievän optimistinen tehostamistoimenpiteidemme ja liiketoiminnassamme tekemiemme valintojen ansiosta, vaikka markkinoiden vetoapua ei ole edelleenkään odotettavissa. Vertailukelpoisen liikevaihdon vuonna 2013 arvioidaan olevan vuoden 2012 tasolla. Vertailukelpoisen liikevoiton arvioidaan paranevan vuoteen 2012 verrattuna ja olevan positiivinen.”

Rautaruukki Oyj:n osavuositiedotus tammi-kesäkuulta 2013 on kokonaisuudessaan tämän tiedotteen liitteenä.

Lisätietoja

Toimitusjohtaja Sakari Tamminen, puh. 020 592 9075

Talous- ja rahoitusjohtaja Markku Honkasalo, puh. 020 592 8840

Tiedotustilaisuus analyytikoille ja medialle

Englanninkielinen yhdistetty analyytikko- ja mediatilaisuus järjestetään 8.8.2013 klo 10.30 osoitteessa Ruukki, Suolakivenkatu 1, 00810 Helsinki.

Tiedotustilaisuutta ja toimitusjohtajan katsausta voi seurata suorana webcast-lähetyksenä yhtiön internet-sivuilla osoitteessa www.ruukki.fi/Sijoittajat klo 10.30 alkaen. Tilaisuuteen voi osallistua myös puhelinkonferenssin kautta soittamalla 5-10 minuuttia ennen tilaisuuden alkua numeroon:

+44 207 1620 177 (soitot ulkomailta)

+358 9 2313 9202 (soitot Suomesta)

Tunnus: 934316

Webcast-tallenne on nähtävissä yhtiön internet-sivuilla viimeistään klo 16.00 lähtien.

Puhelinkonferenssin nauhoitus on kuunneltavissa 16.8.2013 asti numerossa:

+44 20 7031 4064 (soitot ulkomailta)

+358 9 2314 4681 (soitot Suomesta)

Tunnus: 934316

Rautaruukki Oyj

Taina Kyllönen

Markkinointi- ja viestintäjohtaja

Ruukki on erikoistunut teräkseen ja teräsrakentamiseen. Toimitamme asiakkaillemme energiatehokkaita teräsratkaisuja: paremmin rakennettuja ympäristöjä asumiseen, työhön ja liikkumiseen. Meillä on noin 9 000 työntekijää sekä laaja jakelu- ja jälleenmyyntiverkosto noin 30 maassa, muun muassa Pohjoismaissa, Venäjällä ja muualla Euroopassa sekä kehittyvillä markkinoilla, kuten Intiassa, Kiinassa ja Etelä-Amerikassa. Liikevaihto vuonna 2012 oli 2,8 miljardia euroa. Osake on noteerattu NASDAQ OMX Helsingissä (Rautaruukki Oyj: RTRKS). www.ruukki.fi

JAKELU:

NASDAQ OMX Helsinki

Keskeiset tiedotusvälineet

www.ruukki.fi

RAUTARUUKKI OYJ:N OSAVUOSIKATSAUS TAMMIKESÄKUU 2013

Toimintaympäristö

Vuoden toinen neljännes ei tuonut euroalueen heikkoon taloustilanteeseen muutosta, vaan taantuma jatkui. Kasvuodotukset pysyivät edelleen matalina ja alueellisesti epätasaisina. Ruukille tärkeistä talouksista Ruotsin ja Norjan talouskasvu oli muita maita parempaa, kun taas Suomessa viennin ja yksityisen kulutuksen supistuminen heikensivät tilannetta. Myös Venäjän talouden kasvu jatkui viime vuosia maltillisempänä ja kotimainen kysyntä hiipui etenkin Puolassa. Yhdysvalloissa kasvu jatkui euroaluetta ripeämpänä, vaikkakin kasvuvauhti hidastui hieman ensimmäiseen neljännekseen verrattuna. Kehittyvien maiden, erityisesti Kiinan, taloudet kehittyivät odotettua vaatimattomammin.

Rakentamisen aktiviteetti oli matalalla tasolla Euroopassa. Toimintaympäristö Suomessa säilyi edelleen heikkona ja myönnettyjen rakennuslupien määrä edellisvuotta pienempänä. Ruotsissa ja Norjassa rakentamisen kasvu oli vahvempaa. Puolassa vuoden 2012 jälkimmäisellä puoliskolla alkanut rakentamisen aktiviteetin heikkeneminen jatkui. Heikko kysyntäympäristö näkyi Ruukin rakentamisen molemmissa liiketoiminta-alueissa selvästi laskeneina tilauksina useilla markkina-alueilla, etenkin projektiliiketoiminnassa sekä infrastruktuurirakentamisessa. Positiivista oli kuitenkin rakentamisen komponenttien saatujen tilausten kasvu edellisvuodesta.

Euroopan taantuma sekä Kiinan talousnäkyvien heikentyminen hidastivat globaalien teräsmarkkinoiden kasvua vuoden toisella neljänneksellä. Euroopassa teräksen käyttö väheni edellisvuoteen verrattuna eikä normaalia toisen neljänneksen sesonkiloonteista kysynnän piristymistä nähty. Terästukkureiden varastotasot olivat matalahkolla tasolla toisella neljänneksellä. Uusien tilausten määrä sekä terästukkureilta että loppukäyttäjiltä oli jonkin verran edellisvuotta alemmalla tasolla. Terästuotannon pääraaka-aineiden, rautamalmin ja kivihiilen, markkinahinnat laskivat selvästi vuosineljänneksen aikana Kiinan teräsmarkkinanäkymien heikennyttyä. Terästuotteiden keskimääräiset markkinahinnat Euroopassa olivat lievässä nousussa vielä huhtikuussa, mutta raaka-aineiden hintojen lasku aiheutti myyntihintojen laskupainetta toukokuusta alkaen. Ruukin teräsluokittomissa heikko kysyntäympäristö näkyi edelleen asiakkaiden varovaisuutena ja saatujen tilausten arvon laskuna. Tilauksen arvon lasku edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui selvästi matalammista keskimääräisistä myyntihinnoista. Teräsluokittomissa saatujen tilausten arvo laski 1 % edellisestä neljänneksestä ja 7 % edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta. Teräsluokittomien keskimääräinen kapasiteetin käyttöaste laski hieman edellisestä neljänneksestä tuotantohäiriöistä johtuen ja oli noin 77 %.

Erikoisterästen kysyntä kehittyi hyvin monilla markkina-alueilla. Etenkin Venäjällä, Yhdysvalloissa, Etelä-Amerikassa sekä Australiassa kysyntä oli hyvällä tasolla ja Ruukin erikoisterästen liikevaihto kasvoi näillä markkinoilla sekä edellisvuodesta että edellisestä neljänneksestä. Kiinassa sen sijaan kysyntä oli edellisvuotta selvästi heikompaa etenkin nosto- ja kuljetusvälineiteollisuudessa, joka on erikoisterästen keskeisiä asiakastoimialoja. Ruukin erikoisterästen osalta tämä näkyi sekä tilausten että myynnin laskuna Kiinan markkinoilla. Asiakastoimialoista kaivosteollisuuden kasvu hiljentyi hieman edellisvuodesta, mutta joillakin markkinoilla kuten Australiassa, Brasiliassa ja Perussa kysyntä oli melko vahvaa. Tämä oli nähtävissä positiivisena kehityksenä myös Ruukin erikoisterästen tilauksissa ja liikevaihdossa.

Saadut tilaukset ja tilauskanta

Konsernin saadut tilaukset on muutettu rakenteellisesti vertailukelpoisiksi. Osa Ruukki Engineering -liiketoiminnasta myytiin vuoden 2012 lopulla. Yritysjärjestelyssä konserniin jääneet yksiköt ovat vuoden 2013 alusta olleet osa Teräsliiketoimintaa. Yritysjärjestelyssä Fortacoon siirtyneiden ja muiden Ruukki Engineeringin yksiköiden saadut tilaukset on poistettu konsernin vertailukelpoisista saaduista tilauksista.

SAADUT TILAUKSET LIIKETOIMINTA-ALUEITTAIN					
Milj. euroa	4-6/13	4-6/12	1-6/13	1-6/12	2012
Saadut tilaukset					
Ruukki Building Products	120	121	198	211	443
Ruukki Building Systems	94	125	168	182	313
Ruukki Metals	431	465	868	950	1 850
Saadut tilaukset yhteensä	644	711	1 235	1 343	2 605

Vertailuluvut suluissa viittaavat edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon, ellei toisin ole mainittu.

Huhti-kesäkuu 2013

Konsernin saadut tilaukset huhti-kesäkuussa olivat 644 miljoonaa euroa (711) eli 9 % vähemmän kuin edellisvuonna vastaavaan aikaan. Edellisvuoteen verrattuna saadut tilaukset laskivat Rakentamisen tuotteet (Ruukki Building Products) -liiketoiminnassa 1 %, Rakentamisen projektit (Ruukki Building Systems) -liiketoiminnassa 25 % ja Teräsliiketoiminnassa (Ruukki Metals) 7 %.

Saadut tilaukset kasvoivat edellisestä neljänneksestä Rakentamisen tuotteet -liiketoiminnassa 52 % ja Rakentamisen projektit -liiketoiminnassa 26 % osin rakentamisen kausiluontoisesta piristymisestä johtuen. Teräsliiketoiminnan saadut tilaukset laskivat edellisestä neljänneksestä 1 %.

Kesäkuun lopussa konsernin tilauskanta oli 3 % pienempi kuin vuotta aiemmin ja 5 % suurempi kuin maaliskuun 2013 lopussa.

Tammi-kesäkuu 2013

Konsernin saadut tilaukset tammi-kesäkuussa olivat 1 235 miljoonaa euroa (1 343) eli 8 % vähemmän kuin edellisvuonna vastaavaan aikaan.

Edellisvuoteen verrattuna saadut tilaukset laskivat Rakentamisen tuotteet -liiketoiminnassa 6 %, Rakentamisen projektit -liiketoiminnassa 8 % ja Teräsliiketoiminnassa 9 %.

Liikevaihto

Konsernin liikevaihto on muutettu rakenteellisesti vertailukelpoiseksi. Osa Ruukki Engineering -liiketoiminnasta myytiin vuoden 2012 lopulla. Yritysjärjestelyssä konserniin jääneet yksiköt ovat vuoden 2013 alusta olleet osa Teräsliiketoimintaa. Yritysjärjestelyssä Fortacoon siirtyneiden ja muiden Ruukki Engineeringin yksiköiden liikevaihto on poistettu konsernin vertailukelpoisesta liikevaihdosta.

LIIKEVAIHTO LIIKETOIMINTA-ALUEITTAIN					
Milj. euroa	4-6/13	4-6/12	1-6/13	1-6/12	2012
Vertailukelpoinen liikevaihto					
Ruukki Building Products	112	125	190	208	452
Ruukki Building Systems	76	74	143	144	288
Ruukki Metals	439	490	882	988	1 859
Muut	5	-2	6	-2	-3
Vertailukelpoinen liikevaihto yhteensä	633	688	1 222	1 339	2 597
Raportoituun liikevaihtoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	0	54	1	105	199
Raportoitu liikevaihto	633	742	1 223	1 444	2 796

Huhti-kesäkuu 2013

Konsernin vertailukelpoinen liikevaihto vuoden toisella neljänneksellä oli 633 miljoonaa euroa (688) eli 8 % vähemmän kuin edellisvuoden vastaavalla ajanjaksolla. Raportoitu liikevaihto huhti-kesäkuussa oli 633 miljoonaa euroa (742). Edellisen vuoden toisen neljänneksen raportoituun liikevaihtoon sisältyy joulukuun 2012 lopussa myydyin Engineering-liiketoiminnan liikevaihto.

Rakentamisen tuotteet -liiketoiminta-alueen vertailukelpoinen liikevaihto laski 10 %. Rakentamisen projektit -liiketoiminnassa liikevaihto kasvoi 2 %. Teräsliiketoiminnassa liikevaihto laski 10 % edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Teräsliiketoiminnan liikevaihdon lasku johtui terästuotteiden matalammista keskimääräisistä myyntihinnoista edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Toimitusmäärät Teräsliiketoiminnassa kasvoivat hieman.

Edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna konsernin toisen neljänneksen vertailukelpoinen liikevaihto laski useimmilla markkina-alueilla, eniten Suomessa ja muissa Pohjoismaissa. Liikevaihto laski myös Venäjällä ja Ukrainassa sekä muualla Euroopassa. Itäisessä Keski-Euroopassa liikevaihto oli lähes edellisvuoden tasolla ja liikevaihto kasvoi jonkin verran Euroopan ulkopuolisissa maissa.

Edelliseen neljännekseen verrattuna vertailukelpoinen liikevaihto kasvoi 7 %, mikä johtui rakentamisen liiketoiminta-alueiden kausiluonteisesti korkeammista toimitusmääristä. Teräsliiketoiminnassa vertailukelpoinen liikevaihto laski 1 % vuoden ensimmäisestä neljänneksestä.

Edelliseen neljännekseen verrattuna liikevaihto kasvoi useilla markkina-alueilla. Erityisen vahvaa kasvu oli Venäjällä ja Ukrainassa, Itäisessä Keski-Euroopassa sekä tietyillä Euroopan ulkopuolisilla markkina-alueilla. Liikevaihto oli lähes edellisen neljänneksen tasolla Suomessa ja muissa Pohjoismaissa, mutta laski jonkin verran muualla Euroopassa.

Kehittyvien markkinoiden osuus konsernin vertailukelpoisesta liikevaihdosta huhti-kesäkuussa oli 28 % (28). Erikoisterästuotteiden osuus Teräsliiketoiminnan vertailukelpoisesta liikevaihdosta oli 34 % (33).

Tammi-kesäkuu 2013

Konsernin vertailukelpoinen liikevaihto vuoden ensimmäisellä puoliskolla oli 1 222 miljoonaa euroa (1 339) eli 9 % vähemmän kuin edellisvuoden vastaavalla ajanjaksolla. Raportoitu liikevaihto tammi-kesäkuussa oli 1 223 miljoonaa euroa (1 444). Edellisen vuoden ensimmäisen vuosipuoliskon raportoituun liikevaihtoon sisältyy joulukuun 2012 lopussa myydyn Engineering-liiketoiminnan liikevaihto.

Rakentamisen tuotteet -liiketoiminnassa vertailukelpoinen liikevaihto laski 8 %, Rakentamisen projektit -liiketoiminnassa 1 % ja Teräsliiketoiminnassa 11 % edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Teräsliiketoiminnan liikevaihdon lasku johtui lähinnä terästuotteiden matalammista keskimääräisistä myyntihinnoista edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Myös toimitusmäärät Teräsliiketoiminnassa laskivat hieman.

Edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna konsernin ensimmäisen vuosipuoliskon vertailukelpoinen liikevaihto laski kaikilla muilla markkina-alueilla, paitsi Euroopan ulkopuolisissa maissa, joissa liikevaihto kasvoi hieman. Eniten liikevaihto laski Suomessa ja muissa Pohjoismaissa.

Kehittyvien markkinoiden osuus konsernin vertailukelpoisesta liikevaihdosta tammi-kesäkuussa oli 26 % (25). Erikoisterästuotteiden osuus Teräsliiketoiminnan vertailukelpoisesta liikevaihdosta oli 32 % (31).

LIKEVAIHTO ALUEITTAIN					
Milj. euroa	4-6/13	4-6/12	1-6/13	1-6/12	2012
Vertailukelpoinen liikevaihto					
Suomi	158	187	319	356	676
Muut Pohjoismaat	194	213	386	441	790
Itäinen Keski-Eurooppa	94	95	170	175	366
Venäjä ja Ukraina	59	66	106	111	262
Muu Eurooppa	75	81	159	176	356
Muut maat	52	45	82	80	146
Vertailukelpoinen liikevaihto yhteensä	633	688	1 222	1 339	2 597
Raportoituun liikevaihtoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	0	54	1	105	199
Raportoitu liikevaihto	633	742	1 223	1 444	2 796

Liikevoitto

Konsernin liikevoitto on muutettu rakenteellisesti vertailukelpoiseksi. Osa Ruukki Engineering -liiketoiminnasta myytiin vuoden 2012 lopulla. Yritysjärjestelyssä konserniin jääneet yksiköt ovat vuoden 2013 alusta olleet osa Teräsliiketoimintaa. Yritysjärjestelyssä Fortacoon siirtyneiden ja muiden Ruukki Engineeringin yksiköiden liikevoitto on poistettu konsernin vertailukelpoisesta liikevoitosta.

LIIKEVOITTO LIIKETOIMINTA-ALUEITTAIN					
Milj. euroa	4-6/13	4-6/12	1-6/13	1-6/12	2012
Vertailukelpoinen liikevoitto					
Ruukki Building Products	10	8	10	4	22
Ruukki Building Systems	-2	-4	-8	-10	-21
Ruukki Metals	8	13	24	16	-31
Muut	0	-7	-4	-11	-20
Vertailukelpoinen liikevoitto yhteensä	17	10	21	-1	-50
Raportoituun liikevoittoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	-1	-16	-1	-21	-51
Raportoitu liikevoitto	16	-6	20	-22	-101

Huhti-kesäkuu 2013

Konsernin vertailukelpoinen liikevoitto vuoden toisella neljänneksellä oli 17 miljoonaa euroa (10). Raportoitu liikevoitto oli 16 miljoonaa euroa (-6). Vuoden 2013 raportoituun liikevoittoon sisältyy -1 miljoonaa euroa vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä. Vuoden 2012 toisen neljänneksen raportoituun liikevoittoon sisältyy -16 miljoonaa euroa vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä. Näistä -9 miljoonaa euroa on Ruukki Engineeringistä Fortacoon vuoden 2012 lopussa siirtyneiden yksiköiden liiketappiota. Muita eriä ovat myydyin Mo i Ranan yksikön liiketappio -3 miljoonaa euroa, Raahen tehtaalla tapahtuneen tulipalon aiheuttamat kulut -3 miljoonaa euroa sekä IAS19 muutoksen aiheuttama takautuva oikaisu, -1 miljoonaa euroa.

Rakentamisen tuotteet -liiketoiminnan vertailukelpoinen liikevoitto kasvoi 3 miljoonaa euroa viime vuoden vastaavasta ajanjaksosta johtuen pääosin vuoden 2012 aikana aloitetusta tehostamisohjelmasta sekä parantuneesta myyntikatteesta. Rakentamisen tuotteet -liiketoiminnan kaikkien tuoteryhmien suhteellinen kannattavuus parani edellisestä vuodesta. Rakentamisen projektit -liiketoiminnan suhteellinen kannattavuus parani ja liiketappio pieneni 2 miljoonaa euroa edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta johtuen pääosin vuoden 2012 aikana aloitetusta tehostamisohjelmasta. Teräsliiketoiminnan vertailukelpoinen liikevoitto laski 5 miljoonaa euroa edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta. Liikevoiton laskuun edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna vaikuttivat terästuotteiden keskimääräisten myyntihintojen lasku sekä tuotantohäiriöt, joiden vuoksi terästuotannon käyttöaste jäi matalaksi. Samaan aikaan tehostamisprojektien aikaansaamat kustannussäästöt sekä alemmat raaka-ainekustannukset paransivat liikevoittoa.

Konsernin vertailukelpoinen liikevoitto kasvoi edellisestä neljänneksestä 12 miljoonaa euroa. Rakentamisen liiketoiminta-alueiden liikevoitto parani selvästi edellisestä neljänneksestä osin kausiluontoisuudesta, mutta myös toteutetuista uudelleenjärjestelyistä ja säästöohjelmasta johtuen. Teräsliiketoiminnan vertailukelpoinen liikevoitto laski 9 miljoonaa euroa edelliseen neljännekseen verrattuna, mikä johtui pääasiassa korkeammista materiaalikustannuksista sekä tuotantohäiriöistä, joiden vuoksi terästuotannon käyttöaste jäi matalaksi.

Tammi-kesäkuu 2013

Konsernin vertailukelpoinen liikevoitto vuoden ensimmäisellä puoliskolla oli 21 miljoonaa euroa (-1). Raportoitu liikevoitto oli 20 miljoonaa euroa (-22). Raportoituun liikevoittoon sisältyy -1 miljoonaa euroa vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä. Vuoden 2012 ensimmäisen vuosipuoliskon raportoituun liikevoittoon sisältyy -21 miljoonaa euroa vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä. Näistä -13 miljoonaa euroa on Ruukki Engineeringistä Fortacoon vuoden 2012 lopussa siirtyneiden yksiköiden liiketappiota. Muita eriä ovat myydyin Mo i Ranan yksikön liiketappio -3 miljoonaa euroa, Raahen tehtaalla tapahtuneen tulipalon aiheuttamat kulut -3 miljoonaa euroa sekä IAS19 muutoksen aiheuttama takautuva oikaisu, -1 miljoonaa euroa.

Rakentamisen tuotteet -liiketoiminnan vertailukelpoinen liikevoitto kasvoi edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta johtuen pääosin vuoden 2012 aikana aloitetusta tehostamisohjelmasta sekä parantuneesta myyntikatteesta. Rakentamisen tuotteet -liiketoiminnan kaikkien tuoteryhmien suhteellinen kannattavuus parani edellisestä vuodesta. Rakentamisen projektit -liiketoiminnan suhteellinen kannattavuus parani ja liiketappio pieneni 2 miljoonaa euroa edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta johtuen pääosin vuoden 2012 aikana aloitetusta tehostamisohjelmasta ja sen yhteydessä tehdyistä toimenpiteistä. Teräслиiketoiminnan vertailukelpoinen liikevoitto kasvoi 8 miljoonaa euroa edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta. Liikevoiton kasvu edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui suurelta osin tehostamisprojektien aikaansaamista kustannussäästöistä sekä alemmista raaka-ainekustannuksista. Vuoden aikana on toteutettu useita kehittämissuunnitelmia ja tuotannon optimoimiseksi ja raaka-ainekäytön tehostamiseksi, joiden ansiosta valmistuskustannuksia on onnistuttu alentamaan. Liikevoiton kasvuun vaikuttivat negatiivisesti terästuotteiden keskimääräisten myyntihintojen lasku sekä toisella neljänneksellä tapahtuneet tuotantohäiriöt, joiden vuoksi terästuotannon käyttöaste jäi matalaksi.

Rahoituserät ja tulos

Konsernin nettorahoituskulut tammi-kesäkuussa olivat yhteensä 18 miljoonaa euroa (20). Nettokorkokulut olivat 14 miljoonaa euroa (17).

Konsernin verot olivat -6 miljoonaa euroa (9). Kauden veroihin sisältyy -5 miljoonaa euroa vuonna 2012 tehdyn verosaatavakirjauksen purkua, jolla ei ole kassavirtavaikutusta.

Kauden tulos oli -5 miljoonaa euroa (-31).

Osakekohtainen tulos oli -0,03 euroa (-0,22).

Tase, rahavirta ja rahoitus

Kesäkuun lopussa konsernin taseen loppusumma oli 2 378 miljoonaa euroa (2 586). Oma pääoma 30.6.2013 oli 1 021 miljoonaa euroa (1 171) eli 7,35 euroa osaketta kohden (8,43). Oma pääoma laski vuoden 2012 lopusta 50 miljoonaa euroa. Tämä johtui pääasiassa konsernin huhtikuussa maksamista 28 miljoonan euron osingoista ja muuntoerojen muutoksesta.

Omavaraisuusaste katsauskauden lopussa oli 43,6 % (46,0) ja nettovelkaantumisaste 74,2 % (71,5). Korolliset nettorahoitusvelat olivat kesäkuun lopussa 760 miljoonaa euroa (839).

Oman pääoman tuotto viimeksi kuluneiden 12 kuukauden ajalta oli -8,3 % (-7,4) ja sijoitetun pääoman tuotto -3,0 % (-4,1). Sijoitetun pääoman annualisoitu tuotto oli 2,1 % (-1,9).

Liiketoiminnan nettorahavirta oli tammi-kesäkuussa 77 miljoonaa euroa (49) ja nettorahavirta ennen rahoitusta 38 miljoonaa euroa (2). Käyttöpääomasta vapautui katsauskaudella 6 miljoonaa euroa (vapautui 20 miljoonaa euroa).

Kesäkuun lopussa konsernilla oli likvidejä varoja 65 miljoonaa euroa (16) ja pankkeja sitovia käyttämättömiä luottolimiittejä 475 miljoonaa (475), joista pitkäaikaisia oli yhteensä 425 miljoonaa euroa.

Investoinnit

Investointien nettorahavirta tammi-kesäkuussa oli -38 miljoonaa euroa (-47).

Aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin investoitiin yhteensä 40 miljoonaa euroa (47), joista ylläpitoinvestointeja oli 32 miljoonaa euroa (31) ja kehitysinvestointeja 8 miljoonaa euroa (16). Muu investointien rahavirta oli 2 miljoonaa euroa positiivinen (0).

Poistot ja arvonalentumiset tammi-kesäkuussa olivat 67 miljoonaa euroa (76).

Investointien aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin vuonna 2013 arvioidaan olevan kokonaisuudessaan noin 90 miljoonaa euroa.

Henkilöstö

HENKILÖSTÖ ALUEITTAIN			
	30.6.2013	30.6.2012	31.12.2012
Suomi	6 104	7 055	5 547
Muut Pohjoismaat	544	645	580
Itäinen Keski-Eurooppa	1 114	2 047	1 106
Venäjä ja Ukraina	1 658	1 841	1 686
Muu Eurooppa	51	68	63
Muut maat	38	250	52
Yhteensä	9 509	11 906	9 034

Tammi-kesäkuussa konsernin palveluksessa oli keskimäärin 9 074 henkilöä (11 521), ja kesäkuun lopussa konsernin henkilöstömäärä oli 9 509 (11 906). Vuoden 2012 lopussa toteutuneen Fortaco-järjestelyn myötä Ruukin henkilöstömäärä väheni 1 334 henkilöllä. Katsauskauden lopussa Ruukin henkilöstöstä oli Suomessa 64 % (59).

Suomen henkilöstömäärää vuoden 2012 lopusta kasvattivat pääosin kesätyöntekijät, joita kesäkuun lopussa oli 831 (854). Suurin osa Ruukin kesätyöpaikoista suunnattiin teknillisten ja kaupallisten alojen korkeakoulu- ja ammattikouluopiskelijoille. Valtaosa kesätyöntekijöistä palkattiin Ruukin suurimmille tuotantopaikkakunnille Raahen ja Hämeenlinnaan.

Työturvallisuus mitattuna tapaturmina miljoonaa työtuntia kohden oli 8 (6).

LIIKETOIMINTA-ALUEET

RUUKKI BUILDING PRODUCTS

Rakentaminen (Ruukki Construction -divisioona) jaettiin vuoden 2013 toisesta neljänneksestä alkaen kahteen liiketoiminta-alueeseen, Rakentamisen tuotteet (Ruukki Building Products) ja Rakentamisen projektit (Ruukki Building Systems). Rakentamisen tuotteet -liiketoiminta-alueen alla raportoidaan kaikki asuinrakentamisen kattotuotteet, liike-, toimitila- ja teollisuusrakentamisen komponentit sekä pohja-, satama- ja väylärakentamisen komponentit.

- Saadut tilaukset olivat lähes edellisvuoden toisen neljänneksen tasolla.
- Liikevaihto laski 10 % edellisvuoden toiseen neljännekseen verrattuna johtuen lähinnä heikosta kysynnästä Puolan ja Ukrainan markkinoilla sekä infrastruktuurirakentamisessa.
- Liikevoitto parani hieman edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta johtuen laskeneista materiaalikustannuksista sekä kustannussäästöohjelmien tuomista hyödyistä prosessointiyksiköissä.
- Vuoden 2013 ensimmäisellä puoliskolla tehostamisprojekteilla aikaansaatu yhteenlaskettu tulosparannusvaikutus Rakentamisen tuotteet- ja Rakentamisen projektit -liiketoiminta-alueilla oli noin 8 miljoonaa euroa. Tästä noin 4 miljoonaa euroa kohdistui Rakentamisen tuotteet -liiketoiminta-alueelle.
- Toisen neljänneksen lopussa toteutettujen ja meneillään olevien toimenpiteiden annualisoitu yhteenlaskettu tulosparannusvaikutus Rakentamisen tuotteet- ja Rakentamisen projektit -liiketoiminta-alueilla oli 24 miljoonaa euroa. Tästä noin 12 miljoonaa euroa kohdistui Rakentamisen tuotteet -liiketoiminta-alueelle.

RUUKKI BUILDING PRODUCTS					
Milj. euroa	4-6/13	4-6/12	1-6/13	1-6/12	2012
Saadut tilaukset	120	121	198	211	443
Liikevaihto	112	125	190	208	452
Vertailukelpoinen liikevoitto	10	8	10	4	22
Vertailukelpoinen liikevoitto liikevaihdosta, %	9,3	6,2	5,1	1,9	4,9
Raportoituun liikevoittoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät					-3
Raportoitu liikevoitto	10	8	10	4	19
Raportoitu liikevoitto liikevaihdosta, %	9,3	6,2	5,1	1,9	4,1
Henkilöstö kauden lopussa			1 214	1 337	1 179

Saadut tilaukset

Huhti-kesäkuu

Saatujen tilausten arvo huhti-kesäkuussa oli 120 miljoonaa euroa (121) eli 1 % vähemmän kuin edellisvuonna vastaavaan aikaan.

Asuinrakentamisen kattotuotteiden saadut tilaukset kasvoivat 1 % edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta. Saatujen tilausten kasvu oli vahvinta Ruotsissa, jossa vuoden 2012 toisella neljänneksellä laajennettiin Ruukki Express -jakeluketjua ostamalla Plåtleverantören i Stockholm AB. Suomessa saadut tilaukset kasvoivat hieman. Keskeisistä markkinoista saadut tilaukset laskivat Puolassa, Baltian maissa ja Ukrainassa. Joissakin Itäisen Keski-Euroopan maissa sekä Venäjällä tilausvirta kasvoi edellisvuodesta.

Rakentamisen komponenttien saadut tilaukset kasvoivat 5 % edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta. Keskeisistä markkinoista saadut tilaukset kasvoivat selvästi Ruotsissa ja Norjassa. Suomessa saadut tilaukset laskivat hieman edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta, samoin Puolassa ja Ukrainassa. Komponenttien saadut tilaukset kasvoivat jonkin verran myös Tšekissä ja Liettuassa, mutta laskivat muissa Baltian maissa.

Infrastrukturirakentamisen saadut tilaukset laskivat 15 % edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta. Tilaukset kasvoivat hieman Ruotsissa ja Norjassa. Suomessa saadut tilaukset jäivät edellisvuotta selvästi matalammalle tasolle.

Edelliseen neljännekseen verrattuna Rakentamisen tuotteiden saadut tilaukset kasvoivat kausiluonteisuudesta johtuen 52 %. Asuinrakentamisen kattotuotteiden saadut tilaukset kasvoivat 108 % ja rakentamisen komponenttien saadut tilaukset kasvoivat 34 %. Infrastrukturirakentamisessa saadut tilaukset kasvoivat 22 % edellisestä neljänneksestä.

Tammi-kesäkuu

Saatujen tilausten arvo tammi-kesäkuussa oli 198 miljoonaa euroa (211) eli 6 % vähemmän kuin edellisvuonna vastaavaan aikaan.

Asuinrakentamisen kattotuotteiden saadut tilaukset kasvoivat 1 % edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Saatujen tilausten kasvu oli vahvinta Ruotsissa, jossa vuoden 2012 toisella neljänneksellä laajennettiin Ruukki Express -jakeluketjua ostamalla Plåtleverantören i Stockholm AB. Tilausvirta kasvoi edellisvuodesta myös Suomessa sekä joissakin Itäisen Keski-Euroopan maissa ja Venäjällä. Keskeisistä kattotuotteiden markkinoista saadut tilaukset laskivat Puolassa, Ukrainassa sekä Baltian maissa.

Rakentamisen komponenttien saadut tilaukset laskivat 2 % edellisvuoden ensimmäiseen vuosipuoliskoon verrattuna. Keskeisistä markkinoista saatujen tilausten kasvu oli vahvaa Ruotsissa. Saadut tilaukset kasvoivat myös Norjassa, Tšekissä sekä Latviassa, mutta laskivat jonkin verran muissa Baltian maissa. Suomessa saadut tilaukset laskivat hieman edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta. Puolassa ja Ukrainassa ensimmäisen vuosipuoliskon tilausvirta oli selvästi edellisvuotta alhaisempi.

Infrastrukturirakentamisen saadut tilaukset laskivat 20 % edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta. Tilaukset kasvoivat kuitenkin jonkin verran Ruotsissa, jossa muun muassa paalutuotteiden tilaukset kasvoivat. Saadut tilaukset laskivat selvästi Suomessa ja Norjassa.

Liikevaihto

Huhti-kesäkuu

Rakentamisen tuotteet -liiketoiminta-alueen liikevaihto vuoden toisella neljänneksellä oli 112 miljoonaa euroa (125) eli 10 % vähemmän kuin edellisvuoden vastaavalla ajanjaksolla. Liikevaihto kasvoi Norjassa, mutta laski Suomessa ja Ruotsissa. Liikevaihto kasvoi myös Venäjällä, mikä on tärkeä kasvumarkkina etenkin rakentamisen kattotuotteille. Keskeisistä markkinoista liikevaihto laski myös Ukrainassa ja Puolassa.

Edelliseen neljännekseen verrattuna Rakentamisen tuotteiden liikevaihto kasvoi kausiluonteisesti 45 %. Liikevaihto kasvoi lähes kaikilla markkina-alueilla.

Tammi-kesäkuu

Rakentamisen tuotteet -liiketoiminta-alueen liikevaihto vuoden ensimmäisellä puoliskolla oli 190 miljoonaa euroa (208) eli 8 % vähemmän kuin edellisvuoden vastaavalla ajanjaksolla. Liikevaihto kasvoi Norjassa, mutta laski Suomessa ja Ruotsissa. Liikevaihto kasvoi myös Venäjällä, mikä on

tärkeä kasvumarkkina etenkin rakentamisen kattotuotteille. Keskeisistä markkinoista liikevaihto laski myös Ukrainassa ja Puolassa.

RUUKKI BUILDING PRODUCTS LIIKEVAIHTO TUOTERYHMITTÄIN					
Milj. euroa	4-6/13	4-6/12	1-6/13	1-6/12	2012
Raportoitu liikevaihto					
Asuinrakentamisen kattotuotteet	44	47	67	69	174
Rakentamisen komponentit	45	50	82	88	189
Infrastruktuurirakentaminen	23	28	42	51	89
Muut	0		0		
Raportoitu liikevaihto yhteensä	112	125	190	208	452

Asuinrakentamisen kattotuotteet

Huhti-kesäkuu

Asuinrakentamisen kattotuotteiden liikevaihto huhti-kesäkuussa oli 44 miljoonaa euroa (47) eli 6 % vähemmän kuin edellisvuonna vastaavaan aikaan. Myynti kasvoi eniten Ruotsissa, jossa vuoden 2012 toisella neljänneksellä laajennettiin Ruukki Express -jakeluketjua ostamalla Plåtleverantören i Stockholm AB. Liikevaihto kasvoi myös Venäjällä. Suomessa liikevaihto laski hieman edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta. Liikevaihto laski myös Itäisessä Keski-Euroopassa, jossa muun muassa keskeisillä Puolan ja Ukrainan markkinoilla kysyntä oli edellisvuotta selvästi heikompaa. Edelliseen neljännekseen verrattuna kattotuotteiden myynti kasvoi kausiluonteisesti kaikilla markkina-alueilla, yhteensä 101 %.

Tammi-kesäkuu

Asuinrakentamisen kattotuotteiden liikevaihto tammi-kesäkuussa oli 67 miljoonaa euroa (69) eli 3 % vähemmän kuin edellisvuonna vastaavaan aikaan. Myynti kasvoi eniten Ruotsissa, jossa vuoden 2012 toisella neljänneksellä laajennettiin Ruukki Express -jakeluketjua ostamalla Plåtleverantören i Stockholm AB. Liikevaihto kasvoi myös Venäjällä. Suomessa liikevaihto oli edellisen vuoden vastaavan ajanjakson tasolla. Liikevaihto laski Itäisessä Keski-Euroopassa, jossa muun muassa keskeisillä Puolan ja Ukrainan markkinoilla kysyntä oli edellisvuotta selvästi heikompaa.

Rakentamisen komponentit

Huhti-kesäkuu

Rakentamisen komponenttien huhti-kesäkuun liikevaihto oli 45 miljoonaa euroa (50) eli 9 % vähemmän kuin edellisvuonna vastaavaan aikaan. Liikevaihto laski useilla markkina-alueilla, keskeisistä markkinoista Suomessa, Ruotsissa, Ukrainassa, Puolassa ja Virossa. Liikevaihto kasvoi selvästi Norjassa edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Edelliseen neljännekseen verrattuna rakentamisen komponenttien liikevaihto kasvoi kausiluontoisesti lähes kaikilla markkina-alueilla, yhteensä 24 %.

Tammi-kesäkuu

Rakentamisen komponenttien tammi-kesäkuun liikevaihto oli 82 miljoonaa euroa (88) eli 7 % vähemmän kuin edellisvuonna vastaavaan aikaan. Liikevaihto laski useilla markkina-alueilla, keskeisistä markkinoista Suomessa, Ruotsissa, Ukrainassa ja Virossa. Puolassa liikevaihto pysyi edellisvuoden vastaavan ajanjakson tasolla. Liikevaihto kasvoi selvästi Norjassa.

Infrastruktuurirakentaminen

Huhti-kesäkuu

Infrastruktuurirakentamisen liikevaihto oli vuoden toisella neljänneksellä 23 miljoonaa euroa (28) eli 19 % vähemmän kuin edellisvuonna vastaavana ajanjaksona. Liikevaihto laski keskeisistä markkina-alueista Suomessa, Ruotsissa ja Norjassa. Edelliseen neljännekseen verrattuna liikevaihto kasvoi useilla markkinoilla, yhteensä 17 %. Ruotsissa liikevaihto kuitenkin laski edellisestä neljänneksestä.

Tammi-kesäkuu

Infrastruktuurirakentamisen liikevaihto oli vuoden ensimmäisellä puoliskolla 42 miljoonaa euroa (51) eli 18 % vähemmän kuin edellisvuonna vastaavana ajanjaksona. Liikevaihto laski kaikilla keskeisillä markkina-alueilla eli Suomessa, Ruotsissa ja Norjassa.

Liikevoitto

Huhti-kesäkuu

Rakentamisen tuotteiden -liiketoiminta-alueen liikevoitto oli huhti-kesäkuussa 10 miljoonaa euroa (8). Liikevoitto parani hieman edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta johtuen pääosin vuoden 2012 aikana aloitetusta tehostamisohjelmasta sekä parantuneesta myyntikatteesta. Liikevoiton kasvuun edellisvuodesta vaikutti myös asuinrakentamisen kattotuotteiden myynnin suotuisampi maantieteellinen jakauma sekä rakentamisen komponenttien tehokkaampi myynnin ohjaus. Kaikkien tuoteryhmien suhteellinen kannattavuus parani edellisestä vuodesta. Liikevoitto parani selvästi edellisestä neljänneksestä enimmäkseen kausiluontoisuudesta johtuen.

Tammi-kesäkuu

Rakentamisen tuotteiden -liiketoiminta-alueen liikevoitto oli tammi-kesäkuussa 10 miljoonaa euroa (4). Liikevoitto parani edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta johtuen pääosin vuoden 2012 aikana aloitetusta tehostamisohjelmasta sekä parantuneesta myyntikatteesta. Liikevoiton kasvuun edellisvuodesta vaikutti myös asuinrakentamisen kattotuotteiden myynnin suotuisampi maantieteellinen jakauma sekä rakentamisen komponenttien tehokkaampi myynnin ohjaus. Kaikkien tuoteryhmien suhteellinen kannattavuus parani edellisestä vuodesta.

Toimenpiteet kannattavuuden parantamiseksi

Vuoden 2012 toisella neljänneksellä käynnistettiin silloisen Ruukki Construction -divisionan kaikki toiminnot kattava tehostamisohjelma, jonka tavoitteena on 20 miljoonan euron pysyvä tulosparannus. Ohjelma on jatkunut Rakentamisen tuotteet -liiketoiminta-alueella. Ohjelman puitteissa tuotanto- ja jakeluketjua sekä materiaalivirtoja on optimoitu. Myyntiä, markkinointia ja tukitoimintoja on tehostettu.

Koko rakentamisen tehostamisohjelmasta johtuva tulosparannus vuonna 2012 oli noin 8 miljoonaa euroa. Vuoden 2013 ensimmäisellä puoliskolla tehostamisprojekteilla aikaansaatu yhteenlaskettu tulosparannusvaikutus Rakentamisen tuotteet- ja Rakentamisen projektit -liiketoiminta-alueilla oli noin 8 miljoonaa euroa, josta noin 4 miljoonaa euroa kohdistui Rakentamisen tuotteisiin. Toisen neljänneksen lopussa toteutettujen ja meneillään olevien toimenpiteiden annualisoitu yhteenlaskettu tulosparannusvaikutus Rakentamisen tuotteet- ja Rakentamisen projektit liiketoiminta-alueilla oli 24 miljoonaa euroa, josta noin 12 miljoonaa euroa kohdistui Rakentamisen tuotteisiin.

Tuotekehitys ja merkittävät toimitussopimukset

Ruukin energiapaneeleille VTT:n sertifikaatti ensimmäisenä Suomessa

Ruukin energiapaneelijärjestelmälle myönnettiin ensimmäisenä Suomessa VTT:n sertifikaatti. Sertifikaatti helpottaa ja nopeuttaa rakennusten energiatehokkuuden suunnittelua ja on osoitus energiapaneelijärjestelmän tuotteiden ja asennuksen tasaisesta ja korkeasta laadusta. Ilmatiivystasoa kohentava energiapaneelijärjestelmä parantaa rakennuksen energiatehokkuutta. Rakennus voidaan nyt toteuttaa parempaan ilmatiivystasoon ilman, että sitä pitää erikseen todentaa mittaamalla. Ruukki toi markkinoille energiapaneelit vuonna 2011, jonka jälkeen energiapaneelin ympärille on kehitetty kokonainen energiapaneelijärjestelmä. Tuotekehitys on vastannut sekä asiakkaiden vaatimuksiin että tiukentuviin määräyksiin.

Ruukki toimitti energiaa säästävät paneelit Krambuan kauppakeskukseen Sarpsborgissa Norjassa

Sarpsborgissa avattava uusi kauppakeskus on Norjan ensimmäinen rakennuskohde, jossa on käytetty Ruukki life -paneeleja ja Ruukin energiapaneelijärjestelmää. Yksikerroksiseen 6 300 m² suuruiseen keskukseen tulee kauppoja sekä terveys- ja liikuntapalveluja. Kohteen rakennuttaja on Frigaard Eiendom. Ruukki life -energiapaneeleja käytetään kauppakeskuksen julkisivussa. Ilmatiivis energiapaneeli tuo huomattavia säästöjä lämmityskustannuksiin, ja lisäksi rakennuksen hiilidioksidipäästöt pienenevät merkittävästi. Ruukki life -paneeli parantaa myös rakentamisen ekologisuutta, koska tuote on valmistettu kierrätysraaka-aineista. Energiapaneelit valmistetaan Ruukin Alajärven tehtaalla, ja niiden päämarkkina-alue on Suomen, Norjan ja Ruotsin lisäksi muu pohjoinen Eurooppa.

Ruukki sai rakentamisen CE-merkinnät etuajassa

Ruukin rakentamisen tuotteet saivat yleiseurooppalaisen CE-merkinnän jo ennen sen tuloa pakolliseksi 1.7.2013. Merkintä helpottaa eri valmistajien vertailua, sillä tuotteiden vaatimukset on harmonisoitu. Rakennuttajalle CE-merkityt tuotteet tarkoittavat sitä, että sertifiointi on voimassa koko Euroopan Unionin ja Euroopan talousalueen maissa. Harmonisoiduilla vaatimuksilla on erityisesti merkitystä niille rakentajille, jotka toimivat useassa maassa. CE-merkintä korvaa paikalliset sertifikaatit. Rakentamisessa Ruukilla on CE-merkintäoikeus muun muassa seuraaville tuoteryhmille: sandwich-paneeleille, teräsrunkorakenteille, kantaville poimulevyille, perustuksissa käytettäville teräspaaluille ja liikenteen turvakaiteille. Rakentamisen projekteissa Ruukilla on hitsattujen teräsrakenteiden CE-merkintäoikeudet. CE-merkintä on käytössä myös osassa asuinrakentamisen kattotuotteita.

Ruukilta aurinkosähköä tuottavat energiapaneelit

Ruukki tuo markkinoille aurinkosähköä tuottavan Ruukki solar -paneelin. Ruukin energiapaneelijärjestelmään kuuluva ja rakennusten seiniin liitettävä paneeli tuottaa sähköä auringon valosta. Ruukin energiapaneelijärjestelmällä on saavutettu merkittäviä säästöjä energian kulutuksessa tavalliseen paneeliin verrattuna ja Ruukki myöntää ainoana valmistajana takuun energiapaneelijärjestelmän ilmatiiviydelle. Ruukin paneelijärjestelmä on Valtion teknillisen tutkimuskeskuksen VTT:n sertifioima. Keväällä 2013 Ruukki toi markkinoille ensimmäisenä maailmassa omakotitaloon asennettavan aurinkolämpöpöä hyödyntävä katon, joka tuottaa energiaa sekä käyttöveden että itse rakennuksen lämmitykseen.

RUUKKI BUILDING SYSTEMS

Rakentaminen (Ruukki Construction -divisioona) jaettiin vuoden 2013 toisesta neljänneksestä alkaen kahteen liiketoiminta-alueeseen, Rakentamisen tuotteet (Ruukki Building Products) ja Rakentamisen projektit (Ruukki Building Systems). Rakentamisen projektit -liiketoiminta-alueen alla raportoidaan kaikki Pohjoismaiden, Itäisen Keski-Euroopan ja Venäjän projektiliiketoiminta sekä Romanian liiketoimintayksikkö kokonaisuudessaan. Projektit sisältävät perustus-, runko- ja kuorirakenteiden suunnittelua, valmistusta ja asennusta.

- Toisen neljänneksen saadut tilaukset laskivat 25 % edellisestä vuodesta johtuen osin vertailukauden suuresta yksittäisestä kauppakeskustilauksesta. Saatuihin tilauksiin sisältyi noin 30 miljoonan euron sopimus valmishallien toimittamisesta Akashevskayan uuteen tuotantolaitokseen Venäjälle.
- Tilauskanta oli kesäkuun lopussa 4 % suurempi kuin vuotta aiemmin.
- Liikevaihto kasvoi vuoden toisella neljänneksellä 2 % edellisestä vuodesta, kasvua etenkin Venäjällä maatalouden konseptirakennusprojekteissa.
- Liiketappio pieneni johtuen pääosin vuoden 2012 aikana aloitetusta tehostamisohjelmasta.
- Vuoden 2013 ensimmäisellä puoliskolla tehostamisprojekteilla aikaansaatu yhteenlaskettu tulosparannusvaikutus Rakentamisen tuotteet- ja Rakentamisen projektit -liiketoiminta-alueilla oli noin 8 miljoonaa euroa. Tästä noin 4 miljoonaa euroa kohdistui Rakentamisen projektit -liiketoiminta-alueelle.
- Toisen neljänneksen lopussa toteutettujen ja meneillään olevien toimenpiteiden annualisoitu yhteenlaskettu tulosparannusvaikutus Rakentamisen tuotteet- ja Rakentamisen projektit -liiketoiminta-alueilla oli 24 miljoonaa euroa. Tästä noin 12 miljoonaa euroa kohdistui Rakentamisen projektit -liiketoiminta-alueelle.

RUUKKI BUILDING SYSTEMS					
Milj. euroa	4-6/13	4-6/12	1-6/13	1-6/12	2012
Tilauskanta			153	147	133
Saadut tilaukset	94	125	168	182	313
Liikevaihto	76	74	143	144	288
Vertailukelpoinen liikevoitto	-2	-4	-8	-10	-21
Vertailukelpoinen liikevoitto liikevaihdosta, %	-2,3	-4,9	-5,9	-7,0	-7,3
Raportoituun liikevoittoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät					-7
Raportoitu liikevoitto	-2	-4	-8	-10	-28
Raportoitu liikevoitto liikevaihdosta, %	-2,3	-4,9	-5,9	-7,0	-9,8
Henkilöstö kauden lopussa			2 048	2 236	2 087

Saadut tilaukset ja tilauskanta

Huhti-kesäkuu

Rakentamisen projektit -liiketoiminnan saatujen tilausten arvo huhti-kesäkuussa oli 94 miljoonaa euroa (125) eli 25 % vähemmän kuin edellisvuonna vastaavaan aikaan.

Venäjällä saadut tilaukset kasvoivat vahvasti, 83 % verrattuna edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon. Venäjällä saadut tilaukset kasvoivat etenkin maatalouden konseptirakennusprojekteissa. Saatuihin tilauksiin sisältyi noin 30 miljoonan euron sopimus valmishallien toimittamisesta Akashevskayan uuteen tuotantolaitokseen.

Pohjoismaissa saadut tilaukset laskivat merkittävästi, 60 % edellisvuodesta. Saadut tilaukset laskivat Suomessa ja Ruotsissa. Suomessa saatujen tilausten lasku johtui hiljentyneestä kysynnästä ja Ruotsissa suurelta osin edellisvuonna saadusta mittavasta kauppakeskusprojektista. Norjassa projektien saadut tilaukset olivat edellisvuoden vastaavaa ajanjaksoa merkittävästi korkeammat.

Itäisessä Keski-Euroopassa saadut tilaukset laskivat useilla markkinoilla, yhteensä 61 % edellisvuodesta.

Edelliseen neljännekseen verrattuna Rakentamisen projektit -liiketoiminnan saadut tilaukset kasvoivat 26 %.

Tammi-kesäkuu

Rakentamisen projektit -liiketoiminnan saatujen tilausten arvo tammi-kesäkuussa oli 168 miljoonaa euroa (182) eli 8 % vähemmän kuin edellisvuonna vastaavaan aikaan.

Venäjällä saadut tilaukset kasvoivat vahvasti, 69 % viime vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Tilaukset kasvoivat siellä sekä konseptirakennus- että teräsrakenneprojekteissa. Erityisen vahvaa tilausvirran kasvu oli maatalouden konseptirakennusten osalta. Saatuihin tilauksiin sisältyy toisella neljänneksellä saatu noin 30 miljoonan euron sopimus valmishallien toimittamisesta Akashevskayan uuteen tuotantolaitokseen.

Pohjoismaissa saadut tilaukset laskivat 41 % edellisvuodesta. Saadut tilaukset laskivat selvästi Suomessa ja Ruotsissa. Suomessa saatujen tilausten lasku johtui hiljentyneestä kysynnästä ja Ruotsissa suurelta osin edellisvuonna saadusta mittavasta kauppakeskusprojektista. Norjassa projektien tilaukset olivat edellisvuoden vastaavaa ajanjaksoa merkittävästi korkeammat.

Itäisessä Keski-Euroopassa saadut tilaukset laskivat 53 % edellisvuodesta.

Rakentamisen projektit -liiketoiminnan tilauskanta oli kesäkuun lopussa 4 % suurempi kuin vuotta aiemmin ja 10 % suurempi kuin maaliskuun 2013 lopussa.

Liikevaihto

Huhti-kesäkuu

Rakentamisen projektit -liiketoiminta-alueen vertailukelpoinen liikevaihto vuoden toisella neljänneksellä oli 76 miljoonaa euroa (74) eli 2 % enemmän kuin edellisvuoden vastaavalla ajanjaksolla.

Edelliseen neljännekseen verrattuna Rakentamisen projektit -liiketoiminta-alueen liikevaihto kasvoi 12 % lähinnä kausiluonteisuudesta johtuen.

Tammi-kesäkuu

Rakentamisen projektit -liiketoiminta-alueen vertailukelpoinen liikevaihto vuoden ensimmäisellä puoliskolla oli 143 miljoonaa euroa (144) eli 1 % vähemmän kuin edellisvuoden vastaavalla ajanjaksolla.

Rakentamisen projektit -liiketoiminta-alueen liikevaihto raportoidaan markkina-alueittain vuoden toisesta neljänneksestä alkaen. Markkina-alueet ovat Venäjä, Pohjoismaat ja Itäinen Keski-Eurooppa.

RUUKKI BUILDING SYSTEMS LIIKEVAIHTO ALUEITTAIN					
Milj. euroa	4-6/13	4-6/12	1-6/13	1-6/12	2012
Raportoitu liikevaihto					
Venäjä	28	29	52	55	118
Pohjoismaat	29	26	56	55	96
Itäinen Keski-Eurooppa	19	19	35	35	73
Raportoitu liikevaihto yhteensä	76	74	143	144	288

Venäjä

Huhti-kesäkuu

Rakentamisen projektien liikevaihto Venäjällä huhti-kesäkuussa oli 28 miljoonaa euroa (29) eli 6 % vähemmän kuin edellisvuonna vastaavaan aikaan. Myynti kasvoi etenkin maataloussektorin konseptirakennusprojekteissa.

Tammi-kesäkuu

Rakentamisen projektien liikevaihto Venäjällä tammi-kesäkuussa oli 52 miljoonaa euroa (55) eli 6 % vähemmän kuin edellisvuonna vastaavaan aikaan. Myynti kasvoi etenkin maataloussektorin konseptirakennusprojekteissa.

Pohjoismaat

Huhti-kesäkuu

Rakentamisen projektien liikevaihto Pohjoismaissa huhti-kesäkuussa oli 29 miljoonaa euroa (26) eli 10 % enemmän kuin edellisvuonna vastaavaan aikaan. Liikevaihdon kasvu tuli Ruotsin ostoskeskus- ja energialaitosprojekteista. Suomessa ja muissa Pohjoismaissa liikevaihto laski jonkin verran edellisen vuoden vastaavasta ajanjaksosta.

Tammi-kesäkuu

Rakentamisen projektien liikevaihto Pohjoismaissa tammi-kesäkuussa oli 56 miljoonaa euroa (55) eli 4 % enemmän kuin edellisvuonna vastaavaan aikaan. Liikevaihto kasvoi selvästi Ruotsissa sekä Norjassa, mutta laski Suomessa. Liikevaihdon kasvu Ruotsissa tuli ostoskeskus- ja energialaitosprojekteista.

Itäinen Keski-Eurooppa

Huhti-kesäkuu

Rakentamisen projektien liikevaihto Itäisessä Keski-Euroopassa huhti-kesäkuussa oli 19 miljoonaa euroa (19) eli 2 % enemmän kuin edellisvuonna vastaavana ajanjaksona. Liikevaihto laski useilla markkina-alueilla.

Tammi-kesäkuu

Rakentamisen projektien liikevaihto Itäisessä Keski-Euroopassa tammi-kesäkuussa oli 35 miljoonaa euroa (35) eli 1 % enemmän edellisvuonna vastaavana ajanjaksona. Liikevaihto laski useilla markkina-alueilla.

Liikevoitto

Huhti-kesäkuu

Rakentamisen projektit -liiketoiminta-alueen liikevoitto oli huhti-kesäkuussa -2 miljoonaa euroa (-4). Liiketappio pieni ja suhteellinen kannattavuus parani edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta johtuen pääosin vuoden 2012 aikana aloitetusta tehostamisohjelmasta.

Tammi-kesäkuu

Rakentamisen projektit -liiketoiminta-alueen liikevoitto oli tammi-kesäkuussa -8 miljoonaa euroa (-10). Liiketappio pieni ja suhteellinen kannattavuus parani edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta johtuen pääosin vuoden 2012 aikana aloitetusta tehostamisohjelmasta.

Toimenpiteet kannattavuuden parantamiseksi

Vuoden 2012 toisella neljänneksellä käynnistettiin silloisen Ruukki Construction -divisionan kaikki toiminnot kattava tehostamisohjelma, jonka tavoitteena on 20 miljoonan euron pysyvä tulosparannus. Ohjelma on jatkunut Rakentamisen projektit -liiketoiminta-alueella.

Rakentamisen projektit -liiketoiminta-alueen päätavoitteena on tuloksen kääntäminen positiiviseksi vuoden 2013 loppuun mennessä. Liiketoiminta-alueen heikko tulos on ollut seurausta pääasiassa yksittäisistä kannattamattomista projektitoimituksista, tappiollisesta siltaliiketoiminnasta, käyttämättömästä kapasiteetista sekä liian korkeista yleis- ja hallintokustannuksista. Rakentamisen projektit -liiketoiminta-alueen kannattavuus palautetaan vahvistamalla ja tehostamalla projektihallintaa, optimoimalla tuotantokapasiteettia sekä viemällä loppuun käynnissä oleva tehostamisohjelma tavoitteiden mukaisesti. Lisäksi siltaprojekteista on jo luovuttu. Venäjän rakentaminen tarjoaa merkittävän kannattavan kasvun potentiaalin erityisesti liikerakentamisessa ja maataloudessa. Venäjällä jatketaan myynnin ja tuoteportfolion kehittämistä asiakastarpeiden pohjalta sekä toimitusketjun tehostamista.

Koko rakentamisen tehostamisohjelmasta johtuva tulosparannus vuonna 2012 oli noin 8 miljoonaa euroa. Vuoden 2013 ensimmäisellä puoliskolla tehostamisprojekteilla aikaansaatu yhteenlaskettu tulosparannusvaikutus Rakentamisen tuotteet- ja Rakentamisen projektit -liiketoiminta-alueilla oli noin 8 miljoonaa euroa, josta noin 4 miljoonaa euroa kohdistui Rakentamisen projektit -liiketoiminta-alueelle. Toisen neljänneksen lopussa toteutettujen ja meneillään olevien toimenpiteiden annualisoitu yhteenlaskettu tulosparannusvaikutus Rakentamisen tuotteet- ja Rakentamisen projektit -liiketoiminta-alueilla oli 24 miljoonaa euroa, josta noin 12 miljoonaa euroa kohdistui Rakentamisen projektit -liiketoiminta-alueelle.

Tuotekehitys ja merkittävät toimitussopimukset

Ruukille noin 30 miljoonan euron sopimus valmishallien toimittamisesta Venäjällä Katsauskauden jälkeen elokuun alussa tiedotettiin, että Ruukki on solminut lisäsopimuksen Akashevskayan uuden siipikarjalihan tuotantolaitoksen rakennusten toimituksista Marin tasavaltaan Venäjälle. Sopimuksen arvo on kaikkiaan noin 30 miljoonaa euroa. Ruukin toimitus sisältää rakennusten rungot ja ristikkorakenteet, seinäpaneelit ja teräskatot. Yhteensä lähes 200 erillistä rakennusta toimitetaan pääosin kuluvan vuoden aikana. Saatu tilaus on jatkoa aiemmille toimituksille Akashevskayan tuotantolaitoksille. Edellinen tilaus saatiin kuluvan vuoden keväällä. Poultry Akashevskaya Agroholding on yksi Venäjän suurista siipikarjayrityksistä. Saatu tilaus sisältyy katsauskauden saatuihin tilauksiin.

RUUKKI METALS

- Vertailukelpoinen liikevoitto laski edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna terästuotteiden matalammista keskimääräisistä myyntihinnoista ja osin tuotantohäiriöistä johtuen.
- Saadut tilaukset laskivat 7 % edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Saatujen tilausten lasku johtui matalammista keskimääräisistä myyntihinnoista, sillä tilausvolyymit nousivat hieman.
- Erikoisterästuotteiden liikevaihto kasvoi selvästi edellisestä neljänneksestä, mutta laski 8 % edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.
- Vuoden 2013 ensimmäisellä puoliskolla tehostamisohjelmilla aikaansaatu tulosparannus oli yhteensä noin 21 miljoonaa euroa.
- Toisen neljänneksen lopussa toteutettujen ja meneillään olevien toimenpiteiden annualisoitu tulosparannusvaikutus Teräsluoketoiminnassa oli yhteensä asetetun tavoitteen mukainen 70 miljoonaa euroa.

RUUKKI METALS					
Milj. euroa	4-6/13	4-6/12	1-6/13	1-6/12	2012
Saadut tilaukset	431	465	868	950	1 850
Vertailukelpoinen liikevaihto	439	490	882	988	1 859
Raportoituun liikevaihtoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät		-20		-40	-72
Raportoitu liikevaihto	439	470	882	948	1 787
Vertailukelpoinen liikevoitto	8	13	24	16	-31
Vertailukelpoinen liikevoitto liikevaihdosta, %	1,8	2,7	2,8	1,6	-1,7
Raportoituun liikevoittoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät		-6		-9	-22
Raportoitu liikevoitto	8	7	24	7	-53
Raportoitu liikevoitto liikevaihdosta, %	1,8	1,5	2,8	0,7	-2,9
Toimitusmäärät (1 000 tonnia)	451	448	932	955	1 809
Henkilöstö kauden lopussa			5 906	6 047	5 203

Saadut tilaukset ja tilauskanta

Huhti-kesäkuu

Teräsluoketoiminnan (Ruukki Metals) saatujen tilausten arvo huhti-kesäkuussa oli 431 miljoonaa euroa (465) eli 7 % vähemmän kuin edellisvuonna vastaavaan aikaan. Saatujen tilausten keskimääräiset hinnat laskivat edellisen vuoden vastaavasta ajanjaksosta, mutta tilausmäärät kasvoivat hieman.

Edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna Teräsluoketoiminnan saadut tilaukset laskivat selvästi Suomessa, mutta kasvoivat hieman muissa Pohjoismaissa. Saadut tilaukset laskivat Suomen lisäksi Venäjällä ja Ukrainassa. Saadut tilaukset kasvoivat selvästi Länsi-Euroopassa, Itäisessä Keski-Euroopassa sekä tietyillä Euroopan ulkopuolisilla markkina-alueilla, kuten Yhdysvalloissa ja Etelä-Amerikan markkinoilla.

Erikoisterästuotteiden saadut tilaukset olivat toisella neljänneksellä edellisvuoden vastaavan ajanjakson tasolla. Erikoisterästen tilaukset kasvoivat selvästi Venäjällä, Puolassa ja Turkissa. Saadut tilaukset kasvoivat myös Etelä-Amerikan markkinoilla sekä Australiassa. Levy- ja nauhatuotteiden

saadut tilaukset laskivat edellisvuodesta. Tilaukset vähenivät selvästi Suomessa ja Venäjällä, mutta kasvoivat muissa Pohjoismaissa sekä joillakin Itäisen Keski-Euroopan ja Länsi-Euroopan markkinoilla. Putki- ja profiilituotteiden saadut tilaukset laskivat jonkin verran ja välitystuotteina myytävien ruostumattoman teräksen ja alumiinituotteiden saadut tilaukset kasvoivat hieman edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta.

Edelliseen neljännekseen verrattuna saadut tilaukset laskivat 1 %. Saatujen tilausten keskimääräiset hinnat laskivat hieman ja tilausmäärät kasvoivat hieman edellisestä neljänneksestä.

Edelliseen neljännekseen verrattuna Teräsliiketoiminnan saadut tilaukset laskivat Suomessa, mutta kasvoivat selvästi muissa Pohjoismaissa. Tilausten kasvua tuli lisäksi Euroopan ulkopuolisilta markkina-alueilla ja Venäjällä. Saadut tilaukset olivat hieman vuoden ensimmäistä neljänneistä pienemmät Itäisen Keski-Euroopan ja Länsi-Euroopan markkinoilla.

Erikoisterästuotteiden saadut tilaukset laskivat hieman edellisestä neljänneksestä. Erikoisterästen kysyntä kasvoi kuitenkin selvästi muun muassa Venäjällä, Turkissa, Etelä-Amerikan markkinoilla sekä Australiassa. Levy- ja nauhatuotteiden saadut tilaukset kasvoivat edellisestä neljänneksestä. Tilaukset laskivat Suomessa ja Venäjällä, mutta kasvoivat muissa Pohjoismaissa sekä joillakin Itäisen Keski-Euroopan ja Länsi-Euroopan markkinoilla. Putki- ja profiilituotteiden saadut tilaukset laskivat ja ruostumattomien terästuotteiden ja alumiinituotteiden kasvoivat hieman edellisestä neljänneksestä.

Teräsliiketoiminnan tilauskanta kesäkuun lopussa oli 12 % pienempi kuin vuotta aiemmin ja 4 % pienempi kuin maaliskuun 2013 lopussa.

Tammi-kesäkuu

Teräsliiketoiminnan saatujen tilausten arvo tammi-kesäkuussa oli 868 miljoonaa euroa (950) eli 9 % vähemmän kuin edellisvuonna vastaavaan aikaan. Sekä saatujen tilausten keskimääräiset hinnat että tilausmäärät laskivat edellisen vuoden vastaavasta ajanjaksosta. Erikoisterästuotteiden saadut tilaukset kasvoivat hieman edellisvuodesta. Erikoisterästen tilaukset kasvoivat erityisesti Venäjällä sekä tietyillä Itäisen Keski-Euroopan markkinoilla, kuten Puolassa ja Tšekissä. Levy- ja nauhatuotteiden, putki- ja profiilituotteiden sekä ruostumattoman teräksen ja alumiinituotteiden saadut tilaukset laskivat alkuvuonna edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta.

Edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna koko Teräsliiketoiminnan saadut tilaukset laskivat Suomessa, muissa Pohjoismaissa ja Venäjällä. Saadut tilaukset Euroopan ulkopuolisilta markkina-alueilta kasvoivat jonkin verran, samoin tilaukset Länsi-Euroopasta ja Itäisestä Keski-Euroopasta.

Liikevaihto

Huhti-kesäkuu

Teräsluokituksen vertailukelpoinen liikevaihto huhti-kesäkuussa oli 439 miljoonaa euroa (490) eli 10 % vähemmän kuin edellisen vuoden vastaavana ajanjaksona. Liikevaihdon lasku johtui terästuotteiden matalammista keskimääräisistä myyntihinnoista edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Toimitusmäärät kasvoivat hieman. Vertailukelpoinen liikevaihto vuodelta 2012 sisältää Ruukki Engineeringistä konserniin jääneiden yksiköiden liikevaihdon. Raportoitu liikevaihto oli 439 miljoonaa euroa (470).

Liikevaihto laski useimmilla markkina-alueilla edellisen vuoden toiseen neljännekseen verrattuna, selvimmän Suomessa ja muissa Pohjoismaissa. Liikevaihto kasvoi Itäisessä Keski-Euroopassa, mutta laski Venäjällä ja Ukrainassa. Euroopan ulkopuolisista markkina-alueista liikevaihto kasvoi selvästi Yhdysvalloissa, Etelä-Amerikan markkinoilla sekä Australiassa. Kiinassa liikevaihto laski. Toimitusmäärät kasvoivat useimmilla markkina-alueilla. Pohjoismaissa, Suomea lukuun ottamatta, toimitusmäärät kuitenkin laskivat selvästi. Liikevaihto laski kaikissa muissa tuoteryhmissä paitsi Ruostumattomat teräkset ja alumiinituotteet -tuoteryhmässä, jossa liikevaihto kasvoi 3 % edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta.

Edelliseen neljännekseen verrattuna Teräsluokituksen liikevaihto laski 1 % matalammista toimitusmääristä johtuen. Terästuotteiden keskimääräiset myyntihinnat nousivat hieman edellisestä neljänneksestä. Liikevaihto kasvoi selvästi Venäjällä sekä Yhdysvalloissa. Liikevaihdon kasvua tuli myös Itäisestä Keski-Euroopasta. Liikevaihto laski selvästi Suomessa ja Länsi-Euroopassa sekä jonkin verran myös muissa Pohjoismaissa.

Tuoteryhmistä erikoisterästen liikevaihto kehittyi hyvin kasvaen 10 %, ruostumattoman teräksen ja alumiinituotteiden liikevaihto kasvoi 14 % ja putkien ja profiilien 3 %. Nauha- ja levytuotteiden liikevaihto laski edellisestä neljänneksestä 11 %.

Tammi-kesäkuu

Teräsluokituksen vertailukelpoinen liikevaihto tammi-kesäkuussa oli 882 miljoonaa euroa (988) eli 11 % vähemmän kuin edellisen vuoden vastaavana ajanjaksona. Liikevaihdon lasku johtui lähinnä terästuotteiden matalammista keskimääräisistä myyntihinnoista edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Myös toimitusmäärät laskivat hieman. Liikevaihto laski useimmilla markkina-alueilla, eniten Pohjoismaissa. Liikevaihto kasvoi kuitenkin muun muassa Venäjällä, Valko-Venäjällä, Yhdysvalloissa sekä Etelä-Amerikan markkinoilla. Kiinassa liikevaihto laski. Kaikkien tuoteryhmien liikevaihto laski viime vuoden ensimmäiseen vuosipuoliskoon verrattuna. Vertailukelpoinen liikevaihto vuodelta 2012 sisältää Ruukki Engineeringistä konserniin jääneiden yksiköiden liikevaihdon. Raportoitu liikevaihto oli 882 miljoonaa euroa (948).

RUUKKI METALS LIIKEVAIHTO TUOTERYHMITÄIN

Milj. euroa	4-6/13	4-6/12	1-6/13	1-6/12	2012
Raportoitu liikevaihto					
Erikoisterästuotteet	147	160	281	304	551
Nauha- ja levytuotteet	194	206	413	433	854
Putket ja profiilit	63	70	124	140	253
Ruostumattomat teräkset ja alumiinituotteet	35	34	65	71	129
Raportoitu liikevaihto yhteensä	439	470	882	948	1 787

Erikoisterästuotteet

Erikoisterästuotteet-tuoteryhmässä raportoidaan kulutusta kestävä, erikoisluja, erikoismaalipinnoitetut sekä lujat sinkityt nauha- ja levytuotteet. Ruukin tuotemerkkejä ovat muun muassa Raex, Optim, Laser, Ramor ja Litec.

Huhti-kesäkuu

Erikoisterästuotteet -tuoteryhmän liikevaihto huhti-kesäkuussa oli 147 miljoonaa euroa (160) eli 8 % vähemmän kuin edellivuoden vastaavana ajanjaksona. Erikoisterästuotteiden keskimääräiset myyntihinnat laskivat edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Keskimääräisten myyntihintojen lasku johtui suurelta osin tuotemixin muutoksesta eli nauhatuotteiden osuus erikoisterästoimituksista kasvoi ja levytuotteiden osuus laski. Myös toimitusmäärät laskivat hieman.

Erikoisterästuotteiden liikevaihto laski useilla markkina-alueilla edellisen vuoden toiseen neljännekseen verrattuna. Liikevaihto kasvoi kuitenkin Venäjällä ja Ukrainassa, Yhdysvalloissa, Etelä-Amerikan markkinoilla sekä Itäisessä Keski-Euroopassa. Kiinassa liikevaihto laski selvästi edellivuodesta johtuen heikentyneestä kysynnästä muun muassa nosto- ja kuljetusvälineiteollisuudessa. Kiinassa erikoisteräsmyynti on ollut toistaiseksi lujiin teräksiin painottunutta (Optim), mutta tuotevalikoiman laajentaminen kulutusta kestäviin teräksiin (Raex), tuo lisää kasvumahdollisuuksia.

Asiakastoimialoista erikoisterästen myynti nosto- ja kuljetusvälineiteollisuudelle sekä autoteollisuudelle laski selvästi. Myös toimitukset terästukkureille laskivat edellisen vuoden vastaavasta ajanjaksosta.

Edelliseen neljännekseen verrattuna erikoisterästen liikevaihto kehittyi hyvin ja kasvoi 10 % selvästi korkeammista toimitusmääristä johtuen. Myös erikoisterästuotteiden keskimääräiset myyntihinnat nousivat hieman edellisestä neljänneksestä, mikä johtui tuotemixin muutoksesta. Toimitukset kasvoivat useilla markkina-alueilla, etenkin Venäjällä, Yhdysvalloissa sekä Etelä-Amerikan markkinoilla. Liikevaihto Suomessa ja muissa Pohjoismaissa laski hieman edellisestä neljänneksestä. Myös Kiinassa liikevaihto laski.

Erikoisterästuotteiden osuus Teräsliiketoiminnan vertailukelpoisesta liikevaihdosta vuoden toisella neljänneksellä oli 34 % (33). Panostukset erikoisterästuotteiden myynti- ja jakeluverkoston laajentamiseen ja kehittämiseen näkyvät positiivisesti tiettyjen erikoisterästuotteiden myynnissä.

Tammi-kesäkuu

Erikoisterästuotteet -tuoteryhmän liikevaihto tammi-kesäkuussa oli 281 miljoonaa euroa (304) eli 7 % vähemmän kuin edellivuoden vastaavana ajanjaksona. Erikoisterästuotteiden keskimääräiset myyntihinnat laskivat edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Keskimääräisten myyntihintojen lasku johtui suurelta osin tuotemixin muutoksesta eli nauhatuotteiden osuus erikoisterästoimituksista kasvoi ja levytuotteiden osuus laski. Myös toimitusmäärät laskivat hieman.

Erikoisterästuotteiden liikevaihto laski useilla markkina-alueilla edellisen vuoden ensimmäiseen vuosipuoliskoon verrattuna. Liikevaihto kasvoi kuitenkin Venäjällä ja Ukrainassa, Yhdysvalloissa, Etelä-Amerikan markkinoilla sekä Itäisessä Keski-Euroopassa. Kiinassa liikevaihto laski selvästi edellivuodesta johtuen heikentyneestä kysynnästä muun muassa nosto- ja kuljetusvälineiteollisuudessa. Kiinassa erikoisteräsmyynti on ollut toistaiseksi lujiin teräksiin

painottunutta (Optim), mutta tuotevalikoiman laajentaminen kulutusta kestäviin teräksiin (Raex), tuo lisää kasvumahdollisuuksia.

Asiakastoimialoista erikoisterästen myynti nosto- ja kuljetusvälineteollisuudelle sekä autoteollisuudelle laski selvästi. Toimitukset rakennusteollisuudelle kasvoivat jonkin verran edellisen vuoden vastaavasta ajanjaksosta. Samoin toimitukset terästukkureille kasvoivat.

Erikoisterästuotteiden osuus Teräsliiketoiminnan vertailukelpoisesta liikevaihdosta vuoden ensimmäisellä vuosipuoliskolla oli 32 % (31).

Nauha- ja levytuotteet

Nauha- ja levytuotteet -tuoteryhmässä raportoidaan kuuma- ja kylmävalssatut sekä pinnoitetut standarditerästuotteet. Tässä ryhmässä raportoidaan myös Engineering-liiketoiminnasta Ruukkiin jääneiden yksiköiden sekä sivu- ja mineraalituotteiden myynti.

Huhti-kesäkuu

Nauha- ja levytuotteet -tuoteryhmän liikevaihto huhti-kesäkuussa oli 194 miljoonaa euroa (206) eli 6 % vähemmän kuin edellisvuoden vastaavalla ajanjaksolla. Liikevaihdon lasku johtui matalammista keskimääräisistä myyntihinnoista. Toimitusmäärät kasvoivat hieman edellisvuoden toiseen neljännekseen verrattuna.

Nauha- ja levytuotteet -tuoteryhmän liikevaihto laski selvästi Pohjoismaissa ja Venäjällä edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Suomessa liikevaihto laski vain hieman. Liikevaihto kasvoi selvästi Itäisessä Keski-Euroopassa sekä Yhdysvalloissa.

Asiakastoimialoista myynti laivanrakennus- ja offshoreteollisuudelle kasvoi edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna Suomen telakoille tehdyistä toimituksista johtuen. Useimmille muille asiakastoimialoille, kuten rakennusteollisuudelle ja terästukkureille, liikevaihto laski selvästi.

Edelliseen neljännekseen verrattuna Nauha- ja levytuotteet -tuoteryhmän liikevaihto laski 11 % pienemmistä toimitusmääristä johtuen. Nauha- ja levytuotteiden keskimääräiset myyntihinnat nousivat hieman edellisestä neljänneksestä.

Tammi-kesäkuu

Nauha- ja levytuotteet -tuoteryhmän liikevaihto tammi-kesäkuussa oli 413 miljoonaa euroa (433) eli 5 % vähemmän kuin edellisvuoden vastaavalla ajanjaksolla. Sekä toimitusmäärät että keskimääräiset myyntihinnat laskivat hieman edellisen vuoden vastaavasta ajanjaksosta.

Nauha- ja levytuotteet -tuoteryhmän liikevaihto kasvoi edellisen vuoden vastaavasta ajanjaksosta Suomessa, mutta laski selvästi muissa Pohjoismaissa. Liikevaihto kasvoi jonkin verran myös Länsi-Euroopassa ja Itäisessä Keski-Euroopassa. Venäjällä ja Ukrainassa sekä Euroopan ulkopuolisilla markkina-alueilla kokonaisuudessaan liikevaihto laski hieman. Yhdysvalloissa liikevaihto kasvoi.

Asiakastoimialoista myynti laivanrakennus- ja offshoreteollisuudelle kasvoi selvästi edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Useimmille muille asiakastoimialoille liikevaihto laski.

Putket ja profiilit

Putket ja profiilit -tuoteryhmässä raportoidaan rakenneputket, ohutseinäputket, profiilit sekä virtausputket.

Huhti-kesäkuu

Putket ja profiilit -tuoteryhmän liikevaihto huhti-kesäkuussa oli 63 miljoonaa euroa (70) eli 10 % vähemmän kuin viime vuoden vastaavana ajanjaksona. Liikevaihdon lasku johtui sekä pienemmistä toimitusmääristä että hieman laskeneista keskimääräisistä myyntihinnoista viime vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

Liikevaihto laski lähes kaikilla markkina-alueilla. Toimitukset useimmille asiakastoimialoille laskivat edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta, mukaan lukien rakennustuoteteollisuus.

Edelliseen neljännekseen verrattuna putkien ja profiilien liikevaihto kasvoi 3 % sekä korkeammista toimitusmääristä että hieman nousseista keskimääräisistä myyntihinnoista johtuen. Liikevaihto kasvoi kaikilla markkina-alueilla Itäistä Keski-Eurooppaa lukuun ottamatta.

Tammi-kesäkuu

Putket ja profiilit -tuoteryhmän liikevaihto tammi-kesäkuussa oli 124 miljoonaa euroa (140) eli 12 % vähemmän kuin edellisen vuoden vastaavana ajanjaksona. Liikevaihdon lasku johtui suurelta osin selvästi pienemmistä toimitusmääristä, mutta myös keskimääräiset myyntihinnat laskivat hieman.

Liikevaihto laski lähes kaikilla markkina-alueilla. Toimitukset useimmille asiakastoimialoille laskivat edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta, mukaan lukien rakennustuoteteollisuus.

Ruostumattomat teräkset ja alumiinituotteet

Ruostumattomat teräkset ja alumiinituotteet -tuoteryhmässä raportoidaan välitystuotteina myytävät ruostumattomasta teräksestä ja alumiinista valmistetut kelat, levyt, tangot, profiilit ja putket, jotka toimitetaan asiakkaalle vakiomittaisina, esikäsiteltyinä tai komponentteina.

Huhti-kesäkuu

Välitystuotteina myytävien Ruostumattomat teräkset ja alumiinituotteet -tuoteryhmän liikevaihto huhti-kesäkuussa oli 35 miljoonaa euroa (34) eli 3 % enemmän kuin edellisvuoden vastaavana aikana. Tuotteiden keskimääräiset myyntihinnat laskivat edellisvuodesta, mutta toimitusmäärät kasvoivat hieman.

Liikevaihto laski Suomessa, mutta kasvoi muissa Pohjoismaissa edellisvuoden vastaavasta ajanjaksosta. Liikevaihto laski useilla asiakastoimialoilla, joista keskeisimpinä terästukkurit ja rakennusteollisuus.

Edelliseen neljännekseen verrattuna ruostumattomien terästen ja alumiinituotteiden liikevaihto kasvoi 14 %. Toimitusmäärät kasvoivat, mutta keskimääräiset myyntihinnat laskivat hieman edellisestä neljänneksestä.

Tammi-kesäkuu

Ruostumattomat teräkset ja alumiinituotteet -tuoteryhmän liikevaihto tammi-kesäkuussa oli 65 miljoonaa euroa (71) eli 8 % vähemmän kuin edellisvuoden vastaavana aikana. Liikevaihdon lasku johtui sekä pienemmistä toimitusmääristä että laskeneista keskimääräisistä myyntihinnoista viime vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Liikevaihto laski kaikilla keskeisillä markkina-alueilla ja asiakastoimialoilla.

Liikevoitto

Huhti-kesäkuu

Teräsluokituksen vertailukelpoinen liikevoitto huhti-kesäkuussa oli 8 miljoonaa euroa (13). Raportoitu liikevoitto oli 8 miljoonaa euroa (7). Vuoden 2012 toisen neljänneksen vertailukelpoiseen liikevoittoon sisältyy 3 miljoonaa euroa Ruukki Engineeringistä siirtyneiden yksiköiden liikevoittoa. Vuoden 2012 toisen neljänneksen raportoituun liikevoittoon sisältyy Raahen tehtaalla sattuneesta tulipalosta aiheutunut -3 miljoonan euron suuruinen vertailukelpoisuuteen vaikuttava erä.

Liikevoiton laskuun edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna vaikuttivat terästuotteiden keskimääräisten myyntihintojen lasku sekä tuotantohäiriöt, joiden vuoksi terästuotannon käyttöaste jäi matalaksi. Samaan aikaan tehostamisprojektien aikaansaamat kustannussäästöt sekä alemmat raaka-ainekustannukset paransivat liikevoittoa. Vuoden aikana on toteutettu useita kehittämissuhteita tuotannon optimoimiseksi ja raaka-ainekäytön tehostamiseksi, joiden ansiosta valmistuskustannuksia on onnistuttu alentamaan.

Teräsluokituksen vertailukelpoinen liikevoitto laski 9 miljoonaa euroa edelliseen neljännekseen verrattuna, mikä johtui pääasiassa korkeammista materiaalikustannuksista sekä tuotantohäiriöistä, joiden vuoksi terästuotannon käyttöaste jäi matalaksi.

Tammi-kesäkuu

Teräsluokituksen vertailukelpoinen liikevoitto tammi-kesäkuussa oli 24 miljoonaa euroa (16). Raportoitu liikevoitto oli 24 miljoonaa euroa (7). Vuoden 2012 ensimmäisen vuosipuoliskon vertailukelpoiseen liikevoittoon sisältyy 6 miljoonaa euroa Ruukki Engineeringistä siirtyneiden yksiköiden liikevoittoa. Vuoden 2012 toisen neljänneksen raportoituun liikevoittoon sisältyy Raahen tehtaalla sattuneesta tulipalosta aiheutunut -3 miljoonan euron suuruinen vertailukelpoisuuteen vaikuttava erä.

Liikevoiton kasvu edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui suurelta osin tehostamisprojektien aikaansaamista kustannussäästöistä sekä alemmista raaka-ainekustannuksista. Vuoden aikana on toteutettu useita kehittämissuhteita tuotannon optimoimiseksi ja raaka-ainekäytön tehostamiseksi, joiden ansiosta valmistuskustannuksia on onnistuttu alentamaan.

Liikevoiton kasvuun vaikuttivat negatiivisesti terästuotteiden keskimääräisten myyntihintojen lasku sekä toisella neljänneksellä tapahtuneet tuotantohäiriöt, joiden vuoksi terästuotannon käyttöaste jäi matalaksi.

Ruukki Metalsin projekti kannattavuuden parantamiseksi

Kustannustehokkuuden kehittämiseksi aloitettiin vuoden 2012 ensimmäisellä neljänneksellä tehostamisohjelma, jonka tavoitteena on 70 miljoonan euron vuosittainen pysyvä tulosta parantava vaikutus. Kilpailukyvyyn parantamiseksi ja säästöjen aikaansaamiseksi on toteutettu lukuisia kehittämissuhteita etenkin tuotannossa eri toimipaikoilla. Osa kustannussäästöistä on tullut toteutetuista toiminnan tehostamistoimenpiteistä ja henkilöstövähennyksistä tuotannossa, myynnissä, markkinoinnissa sekä tukitoiminnoissa.

Vuonna 2012 tehostamisohjelma tuotti teräsluokituksen osalta yhteensä noin 10 miljoonan euron tulosparannuksen. Vuoden 2013 ensimmäisellä puoliskolla tulosparannus oli noin 21 miljoonaa euroa. Toisen neljänneksen lopussa toteutettujen ja meneillään olevien toimenpiteiden annualisoitu tulosparannusvaikutus teräsluokituksen toiminnissa on yhteensä asetetun tavoitteen mukainen 70 miljoonaa euroa.

Terästuotanto

TERÄSTUOTANTO					
1 000 tonnia	4-6/13	4-6/12	1-6/13	1-6/12	2012
Terästuotanto	535	594	1 100	1 194	2 299

Huhti-kesäkuu

Terästuotanto vuoden toisella neljänneksellä oli 535 tuhatta tonnia (594) ja käyttöaste noin 77 % johtuen osin tuotantohäiriöistä. Terästuotannossa jatkettiin materiaalien kierrätysasteen nostamiseen ja käyttötehokkuuden lisäämiseen liittyviä hankkeita.

Tammi-kesäkuu

Terästuotanto ensimmäisellä vuosipuoliskolla oli 1 100 tuhatta tonnia (1 194) ja käyttöaste noin 79 % johtuen osin tuotantohäiriöistä. Terästuotannossa jatkettiin materiaalien kierrätysasteen nostamiseen ja käyttötehokkuuden lisäämiseen liittyviä hankkeita.

Terästuotannon raaka-aineet ja energia

Terästuotannon pääraaka-aineista sekä rautamalmin että kivihiilen maailmanmarkkinahinnat nousivat vuoden 2012 lopun tasosta tammi-helmikuun ajan, mutta kääntyivät laskuun maaliskuussa. Toisen neljänneksen aikana pääraaka-aineiden hinnat laskivat selvästi.

Rautamalmin ja kivihiilen markkinahintojen muutosten ennakoidaan alkuvuoden jyrkän laskun jälkeen tasaantuvan ja hintojen olevan noususuunnassa vuoden kolmannella neljänneksellä. Ruukki Metals sopi ruotsalaisen LKABn kanssa toisen neljänneksen lopulla uuden pellettiostosopimuksen, joka on aiempaa joustavampi markkinoiden hintavaihteluille. Uusi sopimus tuli voimaan takautuvasti toisen neljänneksen alusta. Terästuotteiden pääraaka-aineiden hinnanmuutokset näkyvät Ruukin tuotantokustannuksissa tyypillisesti noin yhden vuosineljänneksen viiveellä johtuen raaka-ainetuottajien kanssa solmituista sopimuksista sekä varastojen normaalista kierrosta.

Tuotekehitys ja muu toiminnan kehittäminen

Ruukki laajentaa erikoisterästensä globaalia myyntiverkostoa merkittävästi Erikoisterästen globaalia myyntiverkostoa vahvistetaan uusilla myyntikonttoreilla ja rekrytoimalla yli 40 osaajaa vahvistamaan myyntiä ja teknistä asiakaspalvelua.

Tavoitteena on kaikki keskeiset markkina-alueet kattava myyntiverkosto, joka vahvistaa olemassa olevaa hyvin toimivaa partneriverkostoa. Ruukki hakee uusia henkilöitä Yhdysvaltoihin, Latinalaiseen Amerikkaan, Afrikkaan, Kiinaan, Lähi-Itään, Kaakkois-Aasian maihin sekä Australiaan. Lisäksi Euroopassa palkataan uusia myynnin ammattilaisia lähes kaikissa toimintamaissa, mm. Saksassa sekä Puolassa ja muissa Itä-Euroopan maissa.

Ruukin tavoitteena on kääntää kuluvan vuoden aikana Teräsliiketoimintaa entistä voimakkaammin erikoisteräsliiketoiminnaksi. Samalla kiihdytetään erikoisterästen myyntiä globaalisti, mikä tarkoittaa jakelun laajentamista ja monipuolistamista sekä myyntiorganisaation merkittävää vahvistamista. Keväällä Ruukki avasi jo uudet myyntikonttorit Torontossa Kanadassa ja Santiagossa Chilessä sekä kesäkuussa Yhdysvalloissa.

Ruukin lujia ja kulutusta kestäviä erikoisteräksiä nyt myös putkina ja rakenneputkina Kone- ja laitevalmistajat ovat hyötäneet Ruukin erikoisterästen tuomista eduista levy- ja nauhatuotteissa jo vuosien ajan. Ruukki on tuonut markkinoille erikoisteräksistä valmistetut Raex 400 -putket sekä Optim 700 Plus MH -rakenneputket. Raex-teräkset pidentävät kuluvien osien käyttöikää ja lujista Optim-teräksistä valmistetut ajoneuvojen rakenteet ovat kevyitä ja säästävät siten polttoainekustannuksia.

Ruukki on tuonut markkinoille uuden Raex-teräsperheen kaivosteollisuuteen Ruukki tarjoaa jatkossa teräkset kaikkiin sovelluksiin, joissa tarvitaan kulutusta kestäviä erikoisteräksiä. Ruukki Raex -erikoisteräs kestää kulutusta ja pintapainetta ja sen valikoimaa on laajennettu kattamaan myös muun muassa kaivosteollisuudessa tarpeelliset paksummat kulutusteräkset. Raex-erikoisterästä valmistetaan 2 millimetrin paksuisesta nauhasta aina 80 mm paksuihin levyihin asti. Käyttämällä paksuja kulutusteräksiä voidaan kaivosteollisuuden laitteiden huoltovälejä pidentää, kasvattaa energiatehokkuutta ja lisätä näin kustannustehokkuutta. Terästen markkinointi ja myynti on aloitettu maailman laajuisesti. Ruukki on kehittänyt paksut Raex-kulutusteräkset osana strategisen huippuosaamisen keskittymän FIMECC:in DEMAPP-ohjelmaa.

Ruukin Suomen teräspalvelukeskukset sertifioivat toimintansa etuajassa standardin EN 1090 mukaisesti

Ruukin Suomen teräspalvelukeskukset, joissa valmistetaan asiakkaille asennusvalmiita tuotteita ja teräskokoonpanoja teräsrakentamiseen, saivat etuajassa standardin EN 1090-1 mukaisen tuote- eli CE-merkintäsertifikaatin. Standardi EN 1090-1 kattaa hyväksytyssä valmistuspaikassa tapahtuneen tuotteiden ja teräskokoonpanojen valmistuksen. CE-merkintä tulee pakolliseksi standardin piiriin kuuluville teräsrakenteille ja tuotteille 1.7.2014.

Ruukin teräspalvelukeskukset Hyvinkäällä, Seinäjoella, Uudessakaupungissa ja Raahessa valmistavat teräsrakentamiseen asennusvalmiita tuotteita ja teräskokoonpanoja sahaus-, leikkaus-, särmäys-, reiitys- ja hitsausprosesseissa.

Ruukin Järvenpäässä ja Naantalissa sijaitsevat teräspalvelukeskukset valmistavat esivalmistettuja tuotteita raina-, arkki- ja mekaanisella leikkauksella. Niissä ei vaadita sertifiointia, mutta ne ovat kuitenkin sertifioineet toimintansa standardin EN 1090-2/3 mukaisesti ja saaneet esivalmistukselleen kansallisen sertifikaatin.

Ruukki toimittaa ekotehokkaita metallikomponentteja Biofore-konseptiautoon

Ruukki on mukana UPM:n ja Metropolia ammattikorkeakoulun Biofore-konseptiauton kehittämisessä. Ruukki toimittaa kehitteillä olevaan konseptiautoon ekotehokkaita metallikomponentteja. Näitä erikoisteräksiä käytetään auton eturungossa ja taka-akselistossa. Hankkeen keskeisin tavoite on testata uusiutuvien biomateriaalien käyttöä autoteollisuudessa. Kehitteillä olevan Biofore-konseptiauton kaikilta osilta - myös metallisilta - haetaan kokonaishiihijalanjälkeä pienentäviä ekotehokkaita ratkaisuja. Tähän Ruukin Litec- ja Form-erikoisteräkset soveltuvat hyvin. Euroopan autoteollisuus etsii enenevässä määrin ympäristövastuullisia ratkaisuja sekä valmistuksen että käytön osalta. Sarjatuotantoautoissa teräs on keskeinen rakennemateriaali kustannus- ja ekologiasyistä. Autoteollisuus on Ruukin Litec-terästen tärkein käyttäjä.

Konsernin ympäristöasiat

Ruukin strategian keskeisenä painopistealueena on energiatehokkaiden teräsratkaisujen kehittäminen. Vastaamme asiakkaidemme kasvavaan kiinnostukseen kehittämällä ja valmistamalla energiatehokkaita teräsratkaisuja, joiden avulla voidaan vähentää energiakustannuksia lopputuotteen koko elinkaaren aikana.

Kesällä 2013 Ruukki toi markkinoille aurinkosähköä tuottavan Ruukki Solar -paneelin. Ruukin energiapaneelijärjestelmään kuuluva ja rakennusten seiniin liitettävä Ruukki Solar -paneeli tuottaa sähköä auringon valosta. Ruukin energiapaneelijärjestelmä tuo ilmatiiviytensä ansiosta merkittäviä säästöjä energiakuluihin ja nyt paneelit myös tuottavat energiaa. Ruukin energiapaneelijärjestelmälle myönnettiin toukokuussa ensimmäisenä Suomessa VTT:n sertifikaatti. Se helpottaa ja nopeuttaa rakennusten energiatehokkuuden suunnittelua ja on osoitus energiapaneelijärjestelmän tuotteiden ja asennuksen tasaisesta ja korkeasta laadusta. Rakennuksen ilmatiiviyttä määriteltäessä voidaan sen energiatehokkuutta laskettaessa käyttää sertifikaatin ilmoittamaa energiatehokkuuslukemaa.

Ruukki Raex -erikoisteräs kestää kulutusta ja pintapainetta ja sen valikoimaa laajennettiin keväällä 2013 kattamaan myös muun muassa kaivosteollisuudessa tarpeelliset paksummat kulutusteräksset. Raex-erikoisterästä valmistetaan 2 millimetrin paksuisesta nauhasta aina 80 mm paksuihin levyihin asti. Raex-terästen tasalaatuisuus pidentää kaivosteollisuudessa käytettävien koneiden ja laitteiden käyttöikä merkittävästi. Kun tuotteen käyttöikä pitenee, tuo se kustannushyötyä ja kilpailukykyä tuotteen loppukäyttäjälle. Raex-kulutusteräksellä ja sen paksuuden optimoimisella esimerkiksi kauhojen ja lavojen valmistuksessa voidaan alentaa itse laitteen painoa ja siten kasvattaa hyötykuormaa, mikä taas vähentää polttoaineenkulutusta.

Ruukin yritysraportti on luettavissa yhtiön internet-sivuilla osoitteessa: www.ruukki.fi/Yritysvastuu. Lisätietoja ympäristöasioista löytyy tuotteiden ympäristöselosteista sekä yhtiön internet-sivuilta osoitteesta www.ruukki.fi. Ruukin osake on mukana useissa kestävän kehityksen osakeindekseissä.

Osakkeet ja osakepääoma

OSAKKEET NASDAQ OMX HELSINGIN PÖRSSISSÄ				
30.6.2013	Osakemäärä	Äänimäärä	Osakevaihto 1-6/2013	Osakevaihdon arvo 1-6/2013, Milj. euroa
RTRKS	140 285 425	140 285425	55 031 588	283
1.1.-30.6.2013	Ylin	Alin	VWAP*	Päätös
Osakekurssi	6,32	4,35	5,13	4,41
* Kaupankäyntimäärällä painotettu keskipäiväkurssi			30.6.2013	30.6.2012
Markkina-arvo, Milj.euroa			619	696
Ulkomaalaisomistus, %			12,9	15,0

Rautaruukki Oyj:n osakkeen (RTRKS) vaihto NASDAQ OMX Helsingissä tammi-kesäkuussa oli 55 miljoonaa kappaletta (82) ja osakevaihdon arvo 283 miljoonaa euroa (624). Osakkeen korkein noteeraus oli 6,32 euroa tammikuussa ja alin 4,35 euroa kesäkuussa. Osakkeen vaihdon volyyymilla painotettu keskipäiväkurssi oli 5,13 euroa. Katsauskauden lopussa osakkeen päätöskurssi oli 4,41 euroa (4,96) ja osakkeiden markkina-arvo 619 miljoonaa euroa (696).

Rautaruukin osakkeella käydään kauppaa NASDAQ OMX Helsingin lisäksi myös monenkeskisillä markkinapaikoilla (MTF). Yhtiön tietojen mukaan Rautaruukin osakkeen vaihto monenkeskisillä markkinapaikoilla tammi-kesäkuussa oli 18 miljoonaa kappaletta (19) ja osakevaihdon arvo 92 miljoonaa euroa (146).

Yhtiön rekisteröity osakepääoma 30.6.2013 oli 238,5 miljoonaa euroa (238,5). Liikkeeseen laskettuja osakkeita oli 140 285 425 kappaletta.

Katsauskauden lopussa yhtiön hallussa oli yhteensä 1 392 470 omaa osaketta (1 392 240). Omien osakkeiden markkina-arvo katsauskauden lopussa oli 6,1 miljoonaa euroa (6,9) ja kirjanpidollinen vasta-arvo 2,4 miljoonaa euroa (2,4). Omien osakkeiden osuus yhtiön osakkeiden lukumäärästä sekä äänimäärästä oli 1 % (1).

Valtuutus omien osakkeiden hankkimiseen ja luovuttamiseen

Vuoden 2013 yhtiökokous myönsi hallituksen ehdotuksen mukaisesti hallitukselle valtuuden yhtiön omien osakkeiden hankkimiseen. Osakkeita voidaan hankkia enintään 12 000 000 kappaletta. Valtuutus on voimassa seuraavaan varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka. Tämä valtuutus korvasi vuoden 2012 yhtiökokouksen myöntämän 12 000 000 osakkeen hankkimisvaltuutuksen, joka oli voimassa vuoden 2013 varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka.

Yhtiökokous valtuutti hallituksen ehdotuksen mukaisesti hallituksen päättämään osakeannista, joka sisältää oikeuden antaa uusia ja/tai luovuttaa yhtiön hallussa olevia omia osakkeita. Osakeantivaltuutus käsittää enintään 14 000 000 osaketta. Hallituksella on oikeus luovuttaa osakkeita osakkeenomistajien etuoikeudesta poiketen suunnattuna. Valtuutus sisältää myös oikeuden päättää maksuttomasta osakeannista. Valtuutus on voimassa yhden vuoden yhtiökokouksen päätöksestä lukien.

Hallitus ei 30.6.2013 mennessä ollut käyttänyt osakeantivaltuutustaan eikä valtuutustaan omien osakkeiden hankkimiseen.

Yhtiön omistusosuuksien jakautuminen sektori- ja suuruusluokittain, yhtiön suurimmat osakkeenomistajat sekä hallituksen ja johtoryhmän omistusosuudet löytyvät yhtiön internet-sivuilta osoitteessa www.ruukki.fi.

Oikeudenkäynnit ja muut vireillä olevat oikeudelliset tapahtumat

Rautaruukki ja Ruukki Group Oyj sopivat 30.4.2013 nimikiistansa, minkä seurauksena Ruukki Group vaihtoi katsauskauden jälkeen nimensä. Ruukki Group luovuttaa Ruukki-tavaramerkit ja Ruukki-nimeen liittyvät oikeutensa Rautaruukille.

Rautaruukkia vastaan on vireillä eri puolilla maailmaa eri perusteisiin nojaavia oikeudellisia vaateita ja erimielisyyksiä. Johdon arvion mukaan näiden oikeudenkäyntien, vaateiden ja erimielisyyksien lopputuloksella ei tule olemaan olennaisen haitallista vaikutusta konsernin taloudelliseen asemaan. Rautaruukki on myös itse esittänyt oikeudellisia vaateita tai on kantajana eri perusteisiin nojaavissa erimielisyyksissä.

Muutokset yhtiön rakenteessa ja johdossa

Ruukin tavoitteena on vauhdittaa muutostaan energiatehokkaaseen teräsrakentamiseen ja erikoisteräksiin keskittyneeksi yhtiöksi. Tätä muutosta edesauttaakseen Ruukki uudisti keväällä rakennettaan. Rakentaminen (Ruukki Construction -divisioona) jaettiin kahteen liiketoiminta-alueeseen, Rakentamisen tuotteet (Ruukki Building Products) ja Rakentamisen projektit (Ruukki Building Systems). Rakennemuutoksen tavoitteena on parempi kannattavuus ja kasvu, samoin kuin liiketoiminnan parempi ohjattavuus, muutosnopeus ja läpinäkyvyys.

Yhtiö raportoi toimintaansa toisesta vuosineljänneksestä lähtien kolmena liiketoiminta-alueena:

Rakentamisen tuotteet eli Ruukki Building Products
Rakentamisen projektit eli Ruukki Building Systems
Teräслиiketoiminta eli Ruukki Metals

Muutokseen liittyvät nimitykset konsernin johtoryhmässä

Teräслиiketoiminta-alueen johdossa ja konsernin johtoryhmän jäsenenä jatkaa Olavi Huhtala. Rakentamisen tuotteet -liiketoiminta-alueesta vastaavaksi johtajaksi nimitettiin 1.5.2013 alkaen entinen strategiajohtaja Marko Somerma. Rakentamisen projektit -liiketoiminta-alueesta vastaavaksi johtajaksi nimitettiin entinen Ruukki Construction -divisioonan johtaja Tommi Matomäki. Konsernin strategiajohtajaksi nimitettiin Toni Hemminki, joka vastaa edelleen myös konsernin energia-, ympäristö- ja teknologia-asioista. Kaikki jatkavat konsernin johtoryhmän jäseninä.

Liiketoiminnan lähiajan riskit

Yhtiön liiketoiminnan riskejä ja riskienhallintaa kuvataan yksityiskohtaisesti vuoden 2012 vuosikertomuksessa. Siinä esitettiin riskeihin tai epävarmuustekijöihin ei yhtiön näkemyksen mukaan ole katsauskaudella tullut olennaisia muutoksia.

Lähiajan näkymät

Maailmantalouden kasvuennusteita laskettiin edelleen kolmannen neljänneksen alkaessa. Kasvuennusteiden heikentymiseen vaikuttivat Yhdysvaltojen ja useiden kehittyvien markkinoiden talouksien odotettua hitaampi kasvuvauhti sekä Euroopan vaikeuksien jatkuminen. Euroopan elpymistä viivästyttävät työttömyyden kasvu ja entisestään heikentyneet kansainväliset vientimarkkinat. Kiinan, Brasilian ja Venäjän talouskasvu odotetaan jatkuvan aiempaa maltillisempina, mikä vaikuttaa negatiivisesti Euroopan ja Yhdysvaltojen vientikysyntään. Ruukille keskeisistä markkinoista Saksan, Ruotsin ja Norjan talouksien aktiviteetin odotetaan säilyvän muuta Eurooppaa vahvempana myös loppuvuonna.

Rakentamisessa useimpien keskeisten markkina-alueiden kasvunäkymät pysyvät lähes muuttumattomina toisen neljänneksen ajan. Rakentamisen tuotteet -liiketoiminta-alueen markkinaympäristöä heikentää asuinrakentamisen aktiviteetin matala taso erityisesti Suomessa, Puolassa ja Venäjällä. Kuitenkin liike- ja toimitilarakentamisen ripeämmän kasvun Ruotsissa, Norjassa ja Venäjällä odotetaan vauhdittavan molempien rakentamisen liiketoiminta-alueiden kysyntää loppuvuonna. Sen sijaan Suomessa liike- ja toimitilarakentamisen kysynnän ennakoidaan jatkuvan heikkona myös loppuvuonna. Myös infrastruktuurirakentamisen aktiviteetin Suomessa odotetaan pysyvän heikkona, mutta muissa Pohjoismaissa näkymä loppuvuodelle on positiivisempi. Molempien rakentamisen liiketoiminta-alueiden keskeisillä markkinoilla elpymisen odotetaan tapahtuvan vuonna 2014.

Ruukin Teräsliiketoiminnassa palvelukeskusmyynnin ennakoidaan jatkuvan suunnilleen toisen neljänneksen tasolla, mutta Euroopan taantuma aiheuttaa edelleen huomattavaa epävarmuutta tehdastoimitusasiakkaiden kysyntään. Terästukkureiden varastotasot olivat katsauskauden lopussa matalat ensimmäisen vuosipuoliskon hyvin maltilliseksi jääneen varastojen täydennyksen jälkeen. Yleisesti Teräsliiketoiminnan kysyntäympäristössä ei nähdä tapahtuvan merkittävää muutosta toiseen neljännekseen nähden. Kolmanteen neljännekseen ajoittuva lomakausi Euroopassa voi kuitenkin vaikuttaa jonkin verran negatiivisesti kysyntään.

Erikoisterästen kysynnän odotetaan kasvavan standardituotteita selvästi nopeammin etenkin Euroopan ulkopuolisilla markkina-alueilla. Muun muassa rakennus- ja kaivosteollisuus tarjoaa merkittäviä kasvumahdollisuuksia useilla sekä kehittyneillä että kehittyvillä markkinoilla. Ruukilla erikoisterästen myynnin kasvun kiihdyttäminen uusista asiakkuuksista, sovelluskohteista ja uusilta markkina-alueilta on hyvässä vauhdissa, mikä näkyi jo hieman alkuvuoden kasvaneissa tilausmäärissä. Erikoisterästen globaalia jakelua laajennetaan ja myyntiverkosto vahvistetaan edelleen merkittävästi uusilla myyntikonttoreilla. Tavoitteena on kaikki keskeiset markkina-alueet kattava myynti- ja partneriverkosto. Alkuvuonna Ruukki avasi uudet myyntikonttorit Torontossa Kanadassa ja Santiagossa Chilessä sekä kesällä Yhdysvalloissa, mikä merkitsee entistäkin joustavampaa ja nopeampaa palvelua asiakkaiden lähellä. Rekrytoinnit yli 40 myynnin- ja teknisen tuen osaajan löytämiseksi ovat meneillään. Erikoisterästen myynnin kasvun jatkumiselle on siis hyvät edellytykset myös vuoden toisella puoliskolla. Tavoitteena on kasvattaa erikoisterästuotteiden vuotuinen myynti 850 miljoonaan euroon vuonna 2015 (2012: 550 miljoonaa euroa).

Euroopan terästeollisuudessa vallitsevan ylikapasiteettitilanteen vuoksi etenkin standarditerästuotteiden koko vuoden hintakehitys riippuu kysynnän ohella myös pääraaka-aineiden hintakehityksestä. Nykyisessä markkinatilanteessa sekä loppuasiakkaat että terästukkurit seuraavat raaka-aineiden spot-hintoja ja se vaikuttaa heidän ostokäyttäytymiseensä. Rautamalmin ja kivihiilen markkinahintojen muutosten ennakoidaan alkuvuoden jyrkän laskun jälkeen tasaantuvan ja hintojen olevan noususuunnassa vuoden kolmannella neljänneksellä.

Vuonna 2012 Ruukissa käynnistetyt tehostamisohjelmat tuottivat viime vuoden aikana yhteensä noin 20 miljoonan euron tulosparannuksen. Kuluva vuoden ensimmäisellä puoliskolla tulosparannus oli noin 33 miljoonaa euroa. Toteutettujen ja käynnissä olevien projektien annualisoitu tulosparannusvaikutus oli kesäkuun lopussa noin 100 miljoonaa euroa eli asetetun tavoitteen mukainen.

Vertailukelpoisen liikevaihdon vuonna 2013 arvioidaan olevan vuoden 2012 tasolla. Vertailukelpoisen liikevoiton arvioidaan paranevan vuoteen 2012 verrattuna ja olevan positiivinen. Konsernin vuoden 2012 liikevaihto ja -voitto on muutettu rakenteellisesti vertailukelpoisiksi.

OSAVUOSIKATSAUS JA LIITETIEDOT

Tämä osavuosikatsaus on laadittu IAS 34 -standardin mukaisesti. Noudatetut laatimisperiaatteet ovat yhtenevät tilinpäätöksessä 2012 noudatettujen periaatteiden kanssa lukuun ottamatta 1.1.2013 voimaan tulleiden IFRS standardimuutosten aiheuttamia muutoksia, jotka on kuvattu seuraavassa.

IAS 1 Tilinpäätöksen esittäminen: muun laajan tuloksen erien esittämistavan muutos

Sellaiset muun laajan tuloksen erät, jotka luokitellaan myöhemmin tulosvaikutteisiksi tiettyjen ehtojen täytyessä, on esitettävä erillään niistä eristä, joita ei koskaan luokitella tulosvaikutteisiksi. Myös näihin eriin liittyvät laskennalliset verot esitetään vastaavasti.

- Myöhemmin tulosvaikutteisia erää ovat muuntoerot (luokitellaan tulosvaikutteiseksi ulkomaisesta yksiköstä luovuttaessa) sekä myytävissä olevien rahoitusvarojen tai rahavirran suojausten toteutuneet voitot ja tappiot.
- Eriä, joita ei myöhemmin luokitella tulosvaikutteisiksi eriksi ovat etuusperusteisten järjestelyiden uudelleen määrittämisestä johtuvat erät (IAS 19) sekä uudelleenarvostus-rahaston erät (IAS 16 ja IAS 38).

Tässä osavuosikatsauksessa myös vertailukausien tiedot on esitetty muutetun esittämistavan mukaisesti.

IFRS 13 Käyvän arvon määrittäminen

Standardi esittää yhden kaikkia IFRS-standardeja koskevan käyvän arvon määritelmän ja yhteisen käyvän arvon määrittämisen lähestymistavan. Se ei muuta sääntelyä sen suhteen, milloin raportoivan yhteisön tulee arvostaa omaisuuserä tai velka käypään arvoon. Standardi laajentaa käypien arvojen käyttämisestä annettavia liitetietoja ja edellyttää, että käypään arvoon arvostetuista rahoitusvaroista ja -veloista annetaan tietoja myös osavuosikatsauksissa. Tähän osavuosikatsaukseen on lisätty Käyvän arvon hierarkia -taulukko, jossa tasojen määrittely- ja arvostusperiaatteet ovat yhtenevät tilinpäätöksessä 2012 esitettyjen kanssa.

Muutettu IAS 19 Työsuhde-etuudet

Merkittävimmät muutokset:

- Ns. putkimenetelmä poistui, jolloin kaikki vakuutusmatemaattiset voitot ja tappiot kirjataan välittömästi muihin laajan tuloksen eriin ja taseeseen merkitään työsuhde-etuuksista syntynyt täysimääräinen nettovelka tai -saaminen.
- Rahoitusmeno määritetään nettorahastointiin perustuen ja varojen odotettu tuotto lasketaan käyttämällä samaa diskonttaus korkoa kuin velvoitteen nykyarvoa laskettaessa.

Ruukille putkimenetelmän poistuminen ei aiheuttanut muutosta, koska Ruukki luopui putkimenetelmän käytöstä jo vuonna 2008. Varojen tuoton ja velvoitteen nykyarvon laskeminen samalla diskonttauskorolla lisäsi henkilöstökuluja 2,4 miljoonaa euroa vuonna 2012. Vertailukausien luvut ja tunnusluvut on oikaistu.

Standardimuutoksen vaikutukset konsernin taseeseen ja tuloslaskelmaan vertailukaudella olivat seuraavat:

TASE		
Milj. euroa	1.1.2012	31.12.2012
Laskennalliset verosaamiset	-1,0	-0,8
Kertyneet voittovarot	3,1	3,1
Tilikauden laaja tulos yhteensä		-0,8
Eläkevelka	-4,1	-3,1

TULOSLASKELMA	
Milj. euroa	2012
Henkilöstökulut	-2,4
Laskennallisten verojen muutos	0,6
Tilikauden tulos	-1,8
Vakuutusmatemaattiset voitot ja tappiot	1,3
Laskennallinen vero vakuutusmatemaattisista voitoista ja tappioista	-0,3
Tilikauden laaja tulos yhteensä	-0,8

Muutokset yhtiön rakenteessa ja segmenttiraportointi

Joulukuussa 2012 toteutetun Fortaco-järjestelyn jälkeen konserniin jääneet Ruukki Engineeringin liiketoiminnot on raportoitu 1.1.2013 alkaen osana Ruukki Metalsin liiketoimintaa. Yritysjärjestelyssä Fortacoon siirtyneet ja muut Ruukki Engineeringin yksiköt on poistettu konsernin vertailukelpoisista luvuista. Vertailukausien luvut on esitetty vastaavasti.

Rakentaminen (Ruukki Construction -divisioona) jaettiin vuoden 2013 toisesta neljänneksestä alkaen kahteen raportoivaan liiketoiminta-alueeseen, Rakentamisen tuotteet (Ruukki Building Products) ja Rakentamisen projektit (Ruukki Building Systems). Rakentamisen tuotteet toimittaa katto-, seinäpaneeli-, perustus- ja infratuotteita palveluineen. Rakentamisen projektit muodostuu rakentamisen projektiliiketoiminnasta ja Venäjän toiminnoista sekä uudesta energiatehokkaiden ja funktionaalisten rakennusten kehitysyksiköstä. Vertailukausien luvut on esitetty vastaavasti.

Arvioiden käyttö

Osavuositarkastuksen laatiminen IFRS:n mukaan edellyttää, että yhtiön johto tekee arvioita ja oletuksia, jotka vaikuttavat raportoitujen varojen ja velkojen määriin, ehdollisten varojen ja velkojen raportointiin sekä tuottojen ja kulujen määriin. Vaikka arviot perustuvat johdon tämänhetkiseen parhaaseen näkemykseen, on mahdollista, että toteumat poikkeavat käytetyistä arvioista.

Taulukoiden yksittäiset luvut ja loppusummat on pyöristetty miljooniksi euroiksi tarkemmista luvuista. Tämä osavuositarkastus on tilintarkastamaton.

KONSERNIN TULOSLASKELMA (IFRS)

Milj. euroa	4-6/13	4-6/12	1-6/13	1-6/12	2012
Liikevaihto	633	742	1 223	1 444	2 796
Myytyjä suoritteita vastaavat kulut	-563	-684	-1 096	-1 343	-2 656
Bruttokate	70	59	127	100	140
Liiketoiminnan muut tuotot	2	3	4	6	13
Myynnin ja markkinoinnin kulut	-26	-30	-51	-58	-115
Hallinnon kulut	-29	-36	-59	-70	-138
Liiketoiminnan muut kulut	0	0	-1	0	0
Liikevoitto	16	-6	20	-22	-101
Rahoitustuotot	10	12	25	25	45
Rahoituskulut	-20	-21	-42	-44	-85
Rahoituskulut, netto	-10	-9	-18	-20	-40
Osuus osakkuusyritysten tuloksista	-1	1	-1	2	2
Tulos ennen veroja	5	-14	1	-40	-139
Tuloverot	-6	3	-6	9	22
Kauden tulos	-1	-11	-5	-31	-117
Jakautuminen:					
Emoyhtiön omistajille	-1	-11	-5	-31	-118
Määräysvallattomille	0	0	0	0	0
Tulos/osake, laimennettu, e	-0,01	-0,08	-0,03	-0,22	-0,85
Tulos/osake, laimentamaton, e	-0,01	-0,08	-0,03	-0,22	-0,85
Liikevoitto liikevaihdosta, %	2,5	-0,7	1,6	-1,5	-3,6

KONSERNIN LAAJA TULOSLASKELMA (IFRS)

Milj. euroa	4-6/13	4-6/12	1-6/13	1-6/12	2012
Kauden tulos	-1	-11	-5	-31	-117
Muut laajan tuloksen erät					
Erät, joita ei luokitella myöhemmin tulosvaikutteisiksi:					
Vakuutusmatemaattiset voitot ja tappiot					-11
Vero laajan tuloksen eristä, joita ei luokitella myöhemmin tulosvaikutteisiksi					2
Yhteensä erät, joita ei luokitella myöhemmin tulosvaikutteisiksi					-9
Erät, jotka voidaan luokitella tulosvaikutteisiksi:					
Rahavirran suojaukset	-10	3	-3	-8	-11
Rahavirran suojauksista kauden aikana tulokseen siirretyt	-2	-2	-2	-7	-8
Muuntoerot	-11	-7	-14	5	9
Muuntoeroista tulokseen siirretyt					-5
Vero laajan tuloksen eristä, jotka voidaan luokitella tulosvaikutteisiksi	3	0	1	4	5
Yhteensä erät, jotka voidaan luokitella tulosvaikutteisiksi	-21	-6	-18	-6	-10
Kauden laaja tulos yhteensä	-22	-17	-22	-37	-136
Jakautuminen:					
Emoyhtiön omistajille	-22	-17	-23	-38	-137
Määräysvallattomille	0	0	0	0	0

LYHENNETTY KONSERNITASE (IFRS)

Milj. euroa	30.6.2013	30.6.2012	31.12.2012
VARAT			
Pitkäaikaiset varat	1 333	1 392	1 371
Laskennalliset verosaamiset	49	42	46
Lyhytaikaiset varat			
Vaihto-omaisuus	559	694	590
Myynti- ja muut saamiset	372	441	353
Rahavarat	65	16	21
Varat yhteensä	2 378	2 586	2 380
OMA PÄÄOMA JA VELAT			
Oma pääoma			
Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma	1 021	1 171	1 072
Määräysvallattomien osuus	3	2	3
Pitkäaikaiset velat			
Rahoitusvelat	539	560	533
Muut velat	71	54	70
Laskennalliset verovelat	10	13	1
Lyhytaikaiset velat			
Rahoitusvelat	285	295	253
Ostovelat ja muut velat	448	491	449
Oma pääoma ja velat yhteensä	2 378	2 586	2 380

LYHENNETTY KONSERNIN RAHAVIRTALASKELMA (IFRS)

Milj. euroa	1-6/13	1-6/12	2012
Kauden tulos	-5	-31	-117
Oikaisut kauden tulokseen	83	85	170
Rahavirta ennen käyttöpääoman muutosta	78	54	52
Käyttöpääoman muutos	6	20	173
Rahoituserät ja verot	-7	-25	-54
Liiketoiminnan nettorahavirta	77	49	172
Saadut investointien rahavirrat	2	1	10
Tytäryritysten luovutukset vähennettynä myyntihetken rahavaroilla			-5
Suoritetut investointien rahavirrat	-40	-49	-99
Investointien nettorahavirta	-38	-47	-94
Nettorahavirta ennen rahoitusta	38	2	78
Maksetut osingot	-28	-69	-69
Pitkäaikaisten lainojen nostot	35	30	30
Pitkäaikaisten lainojen takaisinmaksut	-19	-13	-27
Lyhytaikaisten rahoitusvelkojen muutos	22	-8	-63
Rahoituksen muu nettorahavirta	-3	-3	-7
Valuuttakurssimuutosten vaikutus	-2	1	1
Rahavarojen muutos	44	-62	-57

AVAINLUVUT (IFRS)

	1-6/2013	1-6/2012	2012
Liikevaihto, Me	1 223	1 444	2 796
Liikevoitto, Me	20	-22	-101
- % liikevaihdosta	1,6	-1,5	-3,6
Tulos ennen veroja, Me	1	-40	-139
- % liikevaihdosta	0,1	-2,8	-5,0
Kauden tulos, Me	-5	-31	-117
- % liikevaihdosta	-0,4	-2,2	-4,2
Liiketoiminnan nettorahavirta, Me	77	49	172
Nettorahavirta ennen rahoitusta, Me	38	2	78
Sijoitetun pääoman tuotto (liukuva 12 kk), %	-3,0	-4,1	-4,9
Oman pääoman tuotto (liukuva 12 kk), %	-8,3	-7,4	-10,0
Omavaraisuusaste, %	43,6	46,0	45,6
Nettovelkaantumisaste, %	74,2	71,5	71,2
Korolliset nettorahoitusvelat, Me	760	839	765
Oma pääoma/osake, e	7,35	8,43	7,72
Henkilöstö keskimäärin	9 074	11 521	11 214
Osakkeiden lukumäärä	140 285 425	140 285 425	140 285 425
- ilman omia osakkeita	138 892 955	138 893 185	138 892 955
- laimennettu, keskimäärin	139 043 263	138 950 185	138 930 365

LASKELMA KONSERNIN OMAN PÄÄOMAN MUUTOKSISTA (IFRS)
Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma

Milj. euroa	Osake- pääoma	Yli- kurssi- rahasto	Käyvän arvon ja muut rahastot	Muunto- erot	Omat osak- keet	Voitto- varat	Määräys- vallat- tomien osuus	Yhteen- sä
OMA PÄÄOMA								
1.1.2012	238	220	3	-29	-6	849	2	1 278
Kauden tulos						-31	0	-31
Muut laajan tuloksen erät			-11	5				-6
Kauden laaja tulos yhteensä			-11	5		-31	0	-37
Osingonjako						-69		-69
Osakeperusteiset maksut			0		0			0
Muu muutos			0			2		2
OMA PÄÄOMA								
30.6.2012	238	220	-8	-24	-6	750	2	1 173
OMA PÄÄOMA								
1.1.2013	238	220	-11	-25	-6	655	3	1 074
Kauden tulos						-5	0	-5
Muut laajan tuloksen erät			-5	-14		0		-18
Kauden laaja tulos yhteensä			-5	-14		-4	0	-22
Osingonjako						-28		-28
Osakeperusteiset maksut			0					0
Muu muutos			0					0
OMA PÄÄOMA								
30.6.2013	238	220	-15	-38	-6	622	3	1 024

LIIVEVAIHTO ALUEITTAIN (IFRS)

% liikevaihdosta	1-6/13	1-6/12	2012
Suomi	26	25	25
Muut Pohjoismaat	32	35	32
Itäinen Keski-Eurooppa	14	12	14
Venäjä ja Ukraina	9	8	9
Muu Eurooppa	13	13	14
Muut maat	7	6	6

EHDOLLISET VELAT (IFRS)

Milj. euroa	30.6.2013	30.6.2012	31.12.2012
Annetut kiinnitykset	59	59	59
Annetut muut takaukset	24	14	27
Vuokravelvoitteet	68	68	73
Muut vastuut	9	5	4

JOHDANNAISSOPIMUKSET (IFRS)

Milj. euroa	30.6.2013 Nimellis- määrä	30.6.2013 Käypä arvo	30.6.2012 Nimellis- määrä	30.6.2012 Käypä arvo
RAHAVIRRAN SUOJAUKSET, JOIHIN SOVELLETAAN SUOJAUSLASKENTAA				
Sinkkijohdannaiset				
Termiinit, tonneja	13 000	-1	13 500	-2
Raskas polttoöljyjohdannaiset				
Termiinit, tonneja	42 000	-1	47 000	-3
Sähköjohdannaiset				
Termiinit, GWh	1 976	-18	1 715	-14
Valuuttajohdannaiset				
Termiinit	133	0	241	8
Optiot				
Ostetut	194	1	69	1
Myydyt	187	-2	69	-1
Korkojohdannaiset	30	0	30	0
JOHDANNAISET, JOIHIN EI SOVELLETA SUOJAUSLASKENTAA				
Valuuttajohdannaiset				
Termiinit	338	4	477	-1
Optiot				
Ostetut	266	-2	96	0
Myydyt	148	3	177	-1

Rahavirtoja suojaavien johdannaisten realisoitumaton arvonmuutos kirjataan muihin laajan tuloksen eriin siltä osin kuin suojaus on tehokas. Muut käyvän arvon muutokset kirjataan tulosvaikutteisesti.

KÄYVÄN ARVON HIERARKIA

Milj. euroa	Taso 1	Taso 2	Taso 3	30.6.2013 Yhteensä
Käypään arvoon arvostetut varat				
Valuuttajohdannaiset		8		8
Valuuttajohdannaiset (rahavirran suojaus)		2		2
Hyödykejohdannaiset (rahavirran suojaus)				
Sähkö		0		0
Raskas polttoöljy		0		0
Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat sijoitukset				
Lainasaamiset osakkuusyhtiöiltä			71	71
Myytavissä olevat sijoitukset			15	15
Varat yhteensä		10	86	96
Käypään arvoon arvostetut velat				
Valuuttajohdannaiset		-3		-3
Valuuttajohdannaiset (rahavirran suojaus)		-2		-2
Korkojohdannaiset (rahavirran suojaus)		0		0
Hyödykejohdannaiset (rahavirran suojaus)				
Sähkö		-18		-18
Raskas polttoöljy		-1		-1
Sinkki		-1		-1
Velat yhteensä		-25		-25

Milj. euroa	Taso 1	Taso 2	Taso 3	31.12.2012 Yhteensä
Käypään arvoon arvostetut varat				
Valuuttajohdannaiset		4		4
Valuuttajohdannaiset (rahavirran suojaus)		0		0
Hyödykejohdannaiset (rahavirran suojaus)				
Sähkö		0		0
Raskas polttoöljy		0		0
Sinkki		1		1
Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat sijoitukset				
Lainasaamiset osakkuusyhtiöiltä			72	72
Myytavissä olevat sijoitukset			14	14
Varat yhteensä		5	86	91
Käypään arvoon arvostetut velat				
Valuuttajohdannaiset		-6		-6
Valuuttajohdannaiset (rahavirran suojaus)		-7		-7
Hyödykejohdannaiset (rahavirran suojaus)				
Sähkö		-13		-13
Raskas polttoöljy		0		0
Sinkki		0		0
Velat yhteensä		-26		-26

AINEELLISTEN HYÖDYKKEIDEN MUUTOKSET (IFRS)

Milj. euroa	1-6/13	1-6/12	2012
Kirjanpitoarvo kauden alussa	1 122	1 214	1 214
Lisäykset	41	42	92
Lisäykset yrityshankintojen kautta	0	0	0
Vähennykset	-1	0	-8
Vähennykset yritysmyyntien kautta	0	0	-50
Poistot	-59	-61	-125
Arvonalentumiset	0	-3	-8
Kurssierot	-7	4	7
Kirjanpitoarvo kauden lopussa	1 097	1 195	1 122

LIIKETAPAHTUMAT LÄHIPIIRIN KANSSA (IFRS)

Milj. euroa	1-6/13	1-6/12	2012
Myynnit osakkuusyrittysille	17	12	21
Ostot osakkuusyrittysiltä	3	3	7
Lainasaamiset osakkuusyrittysiltä	71		72
Liiketapahtumat Rautaruukin Eläkesäätiön kanssa	0	0	0
	30.6.2013	30.6.2012	31.12.2012
Myyntisaamiset ja muut saamiset lähipiiriltä	5	6	4
Ostovelat ja muut velat lähipiirille	1	0	0

INVESTOINTISITOUMUKSET (IFRS)

Milj. euroa	30.6.2013 jälkeen	30.6.2012 jälkeen	31.12.2012 jälkeen
Ylläpitoinvestoinnit	78	74	61
Kehitysinvestoinnit ja investoinnit erikoisterästuotteisiin	16	15	13
Yhteensä	93	89	74

SEGMENTTI-INFORMAATIO

Milj. euroa	4-6/13	4-6/12	1-6/13	1-6/12	2012
Saadut tilaukset					
Ruukki Building Products	120	121	198	211	443
Ruukki Building Systems	94	125	168	182	313
Ruukki Metals	431	465	868	950	1 850
Saadut tilaukset yhteensä	644	711	1 235	1 343	2 605
Vertailukelpoinen liikevaihto					
Ruukki Building Products	112	125	190	208	452
Ruukki Building Systems	76	74	143	144	288
Ruukki Engineering		0		0	0
Ruukki Metals	439	490	882	988	1 859
Muut	5	-2	6	-2	-3
Vertailukelpoinen liikevaihto yhteensä	633	688	1 222	1 339	2 597
Raportoituun liikevaihtoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	0	54	1	105	199
Raportoitu liikevaihto	633	742	1 223	1 444	2 796
Vertailukelpoinen liikevoitto					
Ruukki Building Products	10	8	10	4	22
Ruukki Building Systems	-2	-4	-8	-10	-21
Ruukki Engineering		0		0	0
Ruukki Metals	8	13	24	16	-31
Muut	0	-7	-4	-11	-20
Vertailukelpoinen liikevoitto yhteensä	17	10	21	-1	-50
Raportoituun liikevoittoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	-1	-16	-1	-21	-51
Raportoitu liikevoitto	16	-6	20	-22	-101
Rahoituskulut, netto	-10	-9	-18	-20	-40
Osuus osakkuusyritysten tuloksista	-1	1	-1	2	2
Tulos ennen veroja	5	-14	1	-40	-139
Tuloverot	-6	3	-6	9	22
Kauden tulos	-1	-11	-5	-31	-117
Milj. euroa			30.6.2013	30.6.2012	31.12.2012
Operatiivinen sijoitettu pääoma					
Ruukki Building Products			166	189	145
Ruukki Building Systems			223	257	241
Ruukki Engineering				153	36
Ruukki Metals			1 382	1 511	1 409
Muut			19	29	22
Operatiivinen sijoitettu pääoma yhteensä			1 790	2 138	1 853

SEGMENTTI-INFORMAATIO VUOSINELJÄNNEKSITTÄIN

Milj. euroa	1-3/ 12	4-6/ 12	7-9/ 12	10-12/ 12	1-3/ 13	4-6/ 13
Saadut tilaukset						
Ruukki Building Products	89	121	129	103	79	120
Ruukki Building Systems	58	125	63	67	75	94
Ruukki Metals	486	465	446	454	437	431
Saadut tilaukset yhteensä	633	711	638	624	590	644
Vertailukelpoinen liikevaihto						
Ruukki Building Products	83	125	133	112	78	112
Ruukki Building Systems	70	74	75	69	68	76
Ruukki Metals	498	490	419	452	443	439
Muut	0	-2	-3	2	1	5
Vertailukelpoinen liikevaihto yhteensä	651	688	624	634	589	633
Raportoituun liikevaihtoon sisältyvät vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	51	54	51	43	1	0
Raportoitu liikevaihto	702	742	675	677	590	633
Vertailukelpoinen liikevoitto						
Ruukki Building Products	-4	8	12	6	-1	10
Ruukki Building Systems	-7	-4	-4	-7	-7	-2
Ruukki Metals	3	13	-16	-31	16	8
Muut	-4	-7	-7	-2	-4	0
Vertailukelpoinen liikevoitto yhteensä	-11	10	-15	-34	4	17
Raportoidun liikevoiton vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	-5	-16	-5	-25	-1	-1
Raportoitu liikevoitto	-16	-6	-21	-59	4	16
Rahoituskulut, netto	-11	-9	-11	-9	-8	-10
Osuus osakkuusyriyten tuloksista	1	1	0	0	-1	-1
Tulos ennen veroja	-27	-14	-32	-67	-4	5
Tuloverot	6	3	2	11	1	-6
Kauden tulos	-20	-11	-30	-57	-4	-1

RAPORTOIDUN LIIKEVAIHDON VERTAILUKELPOISUUTEEN VAIKUTTAVIA ERIÄ

Milj. euroa	1-3/ 12	4-6/ 12	7-9/ 12	10-12/ 12	1-3/ 13	4-6/ 13
Ruukki Engineering						
Ruukki Metalsiin siirtyneiden yksiköiden liikevaihto	21	20	13	18		
Muiden yksiköiden liikevaihto	48	52	49	42		
Ruukki Metals						
Ruukki Engineeringistä siirtyneiden yksiköiden liikevaihto	-21	-20	-13	-18		
Muut						
Mo i Ranan yksikön liikevaihto	2	2	1	1	0	0
Kalajoen yksikön liikevaihto					1	0
Raportoidun liikevaihdon vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät yhteensä	51	54	51	43	1	0

RAPORTOIDUN LIIKEVOITON VERTAILUKELPOISUUTEEN VAIKUTTAVIA ERIÄ

Milj. euroa	1-3/ 12	4-6/ 12	7-9/ 12	10-12/ 12	1-3/ 13	4-6/ 13
Ruukki Building Products						
Uudelleenjärjestelyjen kulut			-1	-2		
Ruukki Building Systems						
Uudelleenjärjestelyjen kulut			-1	-6		
Diskonttauskoron vaikutus palvelusvuosipalkkioihin				0		
Ruukki Engineering						
Ruukki Metalsiin siirtyneiden yksiköiden liikevoitto	3	3	2	3		
Muiden yksiköiden liikevoitto	-4	-9	-3	-8		
Fortaco-järjestelyn vaikutus				0		
Ruukki Metals						
Ruukki Engineeringistä siirtyneiden yksiköiden liikevoitto	-3	-3	-2	-3		
Tulipalo Raahen terästehtaalla		-3				
Uudelleenjärjestelyjen kulut				-6		
Diskonttauskoron vaikutus palvelusvuosipalkkioihin				-2		
Muut						
Mo i Ranan yksikön liikevoitto	0	-3	0	0	0	0
Kalajoen yksikön liikevoitto					0	0
Fortaco-järjestelyn vaikutus				2	-1	0
Uudelleenjärjestelyjen kulut				-2		
IAS19 muutoksen aiheuttama takautuva oikaisu	-1	-1	-1	-1		
Diskonttauskoron vaikutus palvelusvuosipalkkioihin				0		
Raportoidun liikevoiton vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät yhteensä	-5	-16	-5	-25	-1	-1

TOIMITUSMÄÄRÄT, RUUKKI METALS

1 000 tonnia	1-3/ 12	4-6/ 12	7-9/ 12	10-12/ 12	1-3/ 13	4-6/ 13
Toimitusmäärät	507	448	389	466	481	451

Käytetyt tunnuslukujen laskentakaavat

Sijoitetun pääoman tuotto (liukuva 12 kk), %	=	$\frac{\text{tulos ennen veroja} + \text{rahoituskulut (liukuva 12 kk)}}{\text{oma pääoma} + \text{korolliset rahoitusvelat (kauden alun ja lopun keskiarvo)}}$	x100
Sijoitetun pääoman tuotto (annualisoitu), %	=	$\frac{\text{tulos ennen veroja} + \text{rahoituskulut (annualisoitu)}}{\text{oma pääoma} + \text{korolliset rahoitusvelat (kauden alun ja lopun keskiarvo)}}$	x100
Oman pääoman tuotto (liukuva 12 kk), %	=	$\frac{\text{tulos ennen veroja} - \text{tuloverot (liukuva 12 kk)}}{\text{oma pääoma (kauden alun ja lopun keskiarvo)}}$	x100
Omavaraisuusaste, %	=	$\frac{\text{oma pääoma}}{\text{taseen loppusumma} - \text{saadut ennakot}}$	x100
Nettovelkaantumisaste, %	=	$\frac{\text{korolliset nettorahoitusvelat}}{\text{oma pääoma}}$	x100
Korolliset nettorahoitusvelat	=	rahoitusvelat - rahavarat ja lyhytaikaiset rahoitusvarat	
Tulos/osake (EPS)	=	$\frac{\text{emoyhtiön omistajille kuuluva voitto tai tappio}}{\text{kauden aikana ulkona olevien osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo}}$	
Tulos/osake (EPS), laimennettu	=	$\frac{\text{emoyhtiön omistajille kuuluva voitto tai tappio}}{\text{kauden aikana ulkona olevien osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo laimennusvaikutuksella oikaistuna}}$	
Oma pääoma/osake	=	$\frac{\text{emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma}}{\text{ulkona olevien osakkeiden laimentamaton lukumäärä katsauskauden lopussa}}$	
Osakkeen vaihdon volyyymilla painotettu keskikurssi	=	$\frac{\text{osakkeen euromääräinen kokonaisvaihto}}{\text{osakkeen kappalemääräinen kokonaisvaihto}}$	
Osakekannan markkina-arvo	=	osakkeiden laimentamaton kokonaismäärä katsauskauden lopussa x katsauskauden päätöskurssi	
Henkilöstö keskimäärin	=	henkilöstön määrä kunkin kuukauden lopussa lasketaan yhteen ja näin saatu summa jaetaan kuukausien lukumäärällä	

Helsingissä 8. elokuuta 2013
Rautaruukki Oyj
Hallitus

**Ruukki provides its customers
with energy-efficient steel
solutions for better living,
working and moving.**

Vuoden 2013 tammi – syyskuun osavuositiedot julkaistaan 23.10.2013.



Rautaruukki Oyj, Suolakivenkatu 1, 00810 Helsinki, 020 5911, www.ruukki.fi
Y-tunnus 011 3276-9, ALV nro FI 011 32769, Kotipaikka Helsinki

Copyright© 2013 Rautaruukki Oyj. Kaikki oikeudet pidätetään. Ruukki, Rautaruukki, Living. Working. Moving. ja Ruukin tuotenimet ovat Rautaruukki Oyj:n tavaramerkkejä tai rekisteröityjä tavaramerkkejä.